

FORMATION

AFFILIATION STRATÉGIQUE

MODULE 1

CRÉER UNE NICHE

INTRODUCTION

PRÉAMBULE

Quelques mises en garde avant de commencer votre formation :

Permettez-moi, avant tout autre chose, de **vous remercier pour l'achat de ce guide**. C'est un grand plaisir pour moi de pouvoir partager avec vous mes quelques années de recherches et de test de stratégie dans le domaine de la vente en affiliation. Je me réjouis d'avance de recevoir, dans quelques semaines, vos témoignages de réussites parce que ce guide regorge de multiples techniques que j'utilise personnellement qui me rapportent chaque mois plusieurs centaines d'euros.

Après la lecture et l'étude des tactiques, présentes dans cet e-book, vous arriverez assez facilement à augmenter progressivement vos revenus générés par l'affiliation. Si vous débutez, vous aurez à disposition les méthodes utilisées par les super affiliés, ce qui vous permettra de prendre une longueur d'avance sur vos concurrents.

La raison pour laquelle la plupart des personnes ne réussissent pas à gagner de l'argent en affiliation ou plus généralement dans le marketing Internet, provient du fait qu'elles testent toutes les nouvelles méthodes et généralement, bien avant de maîtriser la ou les précédentes.

Chaque fois qu'un expert envoie un e-mail, concernant le lancement d'un nouveau produit ou d'un nouveau service, les personnes essaient cette nouvelle méthode.

Le secret de la réussite en affiliation, c'est LA CONCENTRATION !

Je considère le marketing Internet comme l'une des meilleures techniques pour démarrer une activité à son compte. Avec les progrès de la technologie et la crise économique mondiale, le marketing Internet semble être le choix évident lorsqu'il s'agit de gagner de l'argent.

Des milliards d'euros sont dépensés en ligne et cette somme augmente chaque année par la seule croissance du nombre de personnes en ligne et, avec de bonnes connaissances, vous pouvez prendre une part de ce marché.

Tout cela semble intéressant, n'est-ce pas ? N'importe qui peut commencer à gagner de l'argent en ligne, mais peu font de leur entreprise un business FLORISSANT. Je pense que la principale raison vient du fait qu'il existe de nombreuses méthodes dites « rapides » ou de « fortune immédiate » qui vous promettent la richesse en un clic, en une nuit, sans que personne n'obtienne ces résultats promis et pourtant tellement souhaités.

On dit que 3 % seulement des personnes qui se lancent dans ce genre d'entreprises réussissent à en faire une activité à plein temps durable. En partant de ce constat, vous devez certainement vous demander comment faire partie de ces 3 %, n'est-ce pas ?

Je vais vous enseigner, à travers cet e-book, les techniques qu'utilisent les super affiliés et qui vous permettront de mettre en place une activité avec de bonnes fondations, afin d'asseoir votre réussite pour de nombreuses années.

Les différences entre vous et quelqu'un qui gagne plusieurs dizaines de milliers d'euros chaque année sont : **BEAUCOUP DE TRAVAIL ET DE BONNES CONNAISSANCES TECHNIQUES !**

Dans notre situation, vous devrez travailler et je vous donnerai les connaissances techniques. Il faut savoir qu'une fois les connaissances acquises pour gagner 1 000 € par mois, vous aurez aussi les connaissances pour gagner 10 000 € par mois, car il vous suffira d'appliquer cette méthode à plus grande échelle.

Pour résumer, une fois que vous maîtriserez ce que je vais vous enseigner, ***plus rien ne pourra vous arrêter*** ! Sans oublier que vous serez en avance sur 97 % des personnes recherchant cette pilule magique. Au départ, nous courrons tous après elle, mais puisque vous avez trouvé ***notre formation*** cette course s'achève aujourd'hui !

Un chemin mène au succès...

C'est ce que j'aime appeler :

Le Cycle du Succès.

Je vais vous expliquer ce concept en détail ! Si vous suivez ce **plan en 5 étapes**, vous réussirez, 9 fois sur 10, à peu près tout ce que vous entreprendrez !



⇒ACTION :

Agir est essentiel pour réussir. Sans passer à l'action, vous n'obtiendrez jamais le moindre résultat. Je pense que la raison pour laquelle les gens ne passent pas à l'action, c'est la **peur** :

- La peur de perdre de l'argent
- La peur d'échouer
- La peur de la réussite

Rappelez-vous que rien n'arrive sans faire le premier pas ! Si vous devez retenir qu'une seule et unique chose de ce cours, ce sera de passer à l'action !

⇒RÉSULTATS :

En passant à l'action, vous allez commencer à voir les résultats ou le manque de résultats. Cela ressemble beaucoup à une expérience scientifique. Vous souhaitez recueillir des données de sorte à les utiliser pour mettre en place une stratégie payante. Lorsque vous n'obtenez pas les résultats désirés, vous pouvez approfondir les analyses et apporter les changements nécessaires afin d'obtenir les résultats recherchés. Après plusieurs analyses et adaptations de votre stratégie, votre entreprise marchera comme une machine bien huilée !

⇒ACCOMPLISSEMENT :

Une sensation d'accomplissement découlera tout naturellement de votre passage à l'action et des meilleurs résultats obtenus par le peaufinage continu de votre stratégie afin d'atteindre la perfection. Vous pouvez penser que c'est évident, mais j'ai appris tout cela après plusieurs tentatives et des erreurs.

⇒ASSURANCE ET SUCCÈS

C'est là que vous atteignez le summum. Plus de pensées négatives, plus de doutes, vous avez réussi ! Vous pouvez utiliser cette confiance et ce succès pour les transformer en de nouvelles entreprises et multiplier vos réussites.

Une fois que c'est arrivé, tout devient possible !

J'apprécie de commencer par un discours d'encouragement afin de vous motiver avant de vous faire entrer de plein-pied dans le sujet. Si vous avez acquis ce guide, c'est que vous souhaitez certainement un changement dans votre vie. Il vous faut être capable de suivre un plan qui a fait ses preuves et **AGIR**, pour réussir à atteindre les objectifs que vous vous êtes fixés et tous ceux que vous vous fixerez.

Entrons maintenant dans le vif du sujet afin de vous permettre de toucher rapidement et régulièrement, des revenus à plusieurs chiffres...

DÉFINITION

Qu'est-ce que l'affiliation et comment elle fonctionne ?

L'affiliation est un partenariat entre un éditeur de site et un site commercial cherchant à développer ses ventes en ligne ou capter de potentiels clients. En une phrase, l'affiliation c'est l'art de vendre les produits des autres et de toucher des commissions sur chaque vente réalisée. Plus vous vendez de produits, plus vous gagnez de l'argent.

Le site commercial, ici nommé « site annonceur » propose un programme d'affiliation au site souhaitant rentabiliser son trafic, alors nommé « affilié ».

Tout programme d'affiliation décrit la manière dont l'affilié sera rémunéré en faisant la promotion des produits ou services de l'affilieur. L'affilié connaît avant de commencer toutes les clauses du contrat et dans quelle condition il touchera des commissions.

Si vous tombez sur un programme d'affiliation qui ne définit pas clairement les clauses du contrat et la façon dont vous serez rémunéré, passez votre chemin. Il existe tellement de plate-formes d'affiliation que vous en découvrirez d'autres qui vous aideront à gagner de l'argent.

HISTORIQUE

La chronologie de l'affiliation :

Elle est apparue en 1996 aux États-Unis avec le programme d'affiliation Amazon. C'est en effet ce dernier qui a eu pour la première fois l'idée de rémunérer d'autres sites pour promouvoir ses livres.

L'échange était simple : conseillez nos livres à vos visiteurs et vous toucherez une commission.

À partir de l'année 2000, d'autres entreprises en ligne ont ouvert systématiquement des programmes d'affiliation, le plus souvent par l'intermédiaire de plates-formes.

Il a fallu attendre la reprise des investissements sur internet en 2004 pour voir arriver les grandes enseignes dans l'univers de l'affiliation.

Pour augmenter le trafic et donc le chiffre d'affaires des sites de commerce électronique, certains marchands ont proposé à des webmestres dont les sites étaient bien positionnés sur les moteurs de recherche, d'afficher leurs produits en échange d'une commission sur les ventes générées.

D'autres sites ont recours à l'achat de liens sponsorisés pour générer du trafic sur leur propre site avant de le renvoyer vers les sites des annonceurs.

D'autres encore, constituent des bases de centaines de milliers d'abonnés à leurs newsletters, auprès desquels ils relayent les offres promotionnelles d'annonceurs.

La technique est apparue en France en 1999. Mais il a fallu attendre environ 5 années avant que la part des ventes générées par l'affiliation ne devienne une importante source de trafic pour quelques centaines de sites marchands.

Le domaine de l'affiliation en France est un secteur où des centaines voire des milliers d'acteurs français comme étrangers se partagent le marché.

Il est impossible de donner de manière précise les « chiffres de l'affiliation », car les éditeurs de sites français travaillent aussi bien avec des programmes d'affiliation étrangers (Amazon, Google AdSense, ClickBank par exemple) et français (1TPE etc.) Il faut aussi noter que certains services d'affiliation ne dévoilent pas leurs chiffres par pays souvent pour des raisons de protection contre la concurrence.

En France, un collectif d'affiliation (CPA) a été créé en février 2009 par les plus grandes plates-formes représentant 90 % du marché de l'affiliation en France : Commission Junction, Tradedoubler, Zanox, Affilinet, Affiliation, Net affiliation, Public-Idées, ReactivPub et Webgains.

Le but est de redéfinir les règles du secteur entre affiliés, annonceurs et plates-formes. En 2014, ce collectif a été renommé collectif de la performance et de l'acquisition, et accueille de nouveaux membres.

Une forme couramment utilisée par les services d'affiliation est la marque blanche. On compte ainsi une centaine de marques blanches sur le plan francophone, dans des secteurs divers.

PRÉSENTATION GÉNÉRALE

TOUT SAVOIR EN SIX QUESTIONS

Qui peut vendre des produits en affiliation ?

Au départ, l'affiliation était pensée par des entreprises qui souhaitent augmenter leur volume de vente. En utilisant ce canal, les entreprises étaient certaines que d'autres entreprises leur enverraient des clients dans le but de toucher une partie de leur chiffre d'affaires.

Mais, force est de remarquer que les programmes d'affiliations ne sont pas seulement ouverts aux entreprises. Il suffit de remplir les conditions générales d'utilisation des plates-formes d'affiliation pour avoir la possibilité de s'inscrire.

Aujourd'hui, tout le monde peut vendre des produits en affiliation soit pour augmenter son salaire soit pour créer une entreprise en ligne. Les outils de promotion disponibles permettent de nos jours de ne pas se prendre la tête et de commencer par vendre dès que votre inscription est validée.

Cette ouverture a permis à des particuliers, qui au départ n'avaient pas assez de budget pour créer leurs entreprises, de commencer à moindre coût. Ainsi de nombreuses personnes se sont lancées et ont fait de l'affiliation un métier à part entière, leur permettant de générer plusieurs centaines de milliers d'euros et de vivre de cette activité. Si vous avez un ordinateur et une connexion à internet, vous pouvez déjà commencer par gagner de l'argent sur internet en vendant les produits des autres.

Comment est-on rémunéré ?

Les modes de rémunération d'un programme d'affiliation peuvent être variés, ils peuvent être notamment tout ou partie des modes suivants :

⇒ **CPA (Cost Per Action, en français, coût par action)** : L'affilié est rémunéré pour une action précise (qui peut être une inscription à un site par exemple) qu'un visiteur réalise par le biais de son site internet.

⇒ **CPL (Cost Per Lead ou rémunération par inscription / abonnement)** : L'affilié est rémunéré si l'un de ses visiteurs s'inscrit sur le site

de l'annonceur pour finalement acheter. Ex : Demande de crédit, inscription sur une newsletter, demande de devis etc.

⇒ **CPC (Cost per click ou rémunération par clic)** : L'affilié est rémunéré lorsque l'un de ses visiteurs clic par exemple sur une publicité, sur une bannière ou un lien hypertexte

Les sites d'e-commerce utilisent les plates-formes d'affiliation pour mettre à disposition de leurs affiliés des liens textes, des bannières, et des catalogues produits.

Et si plusieurs affiliés envoient le même visiteur ?

Lorsque plusieurs affiliés ont été acteurs sur une vente, la société d'affiliation attribue la vente à l'un des affiliés en fonction des règles établies par l'annonceur (en général il s'agit d'attribution au dernier clic).

Supposons par exemple qu'un de vos visiteurs clique sur votre lien et découvre un programme intéressant qui attire son attention. Le programme d'affiliation retiendra un clic venant de votre lien.

Quelques heures plus tard, votre visiteur effectue une nouvelle recherche sur le même produit pour être certain qu'il s'agit bien d'un produit de qualité.

Il tombe également sur le site d'un nouvel affilié qui propose le même produit. S'il clic à nouveau sur le lien et décide d'acheter le produit, c'est le dernier affilié qui a référé la vente qui perçoit la commission.

Vous, vous ne recevez plus de commission parce que le programme d'affiliation retiendra le dernier lien référent.

Quelles sont les meilleures plates-formes d'affiliation ?

Sur le marché, vous trouverez de nombreuses plates-formes qui aident les supers affiliés à gagner de l'argent sur internet. Parmi elles, on peut citer :

⇒ **Le Programme Amazon Partenaire** : Plate-forme de vente de toute sorte de produits numériques, mais aussi, et surtout de produits physiques. Le taux de rémunération varie entre 3 % et 12 % du prix de vente de chaque produit.

⇒ **La Plate-forme Clickbank** : Plate-forme de vente en ligne des produits numériques (livres et formation quel que soit leur format). Ici, le taux peut aller jusqu'à 70 % du prix de vente du produit.

⇒ **La Plate-forme 1TPE** : Cette plate-forme française propose des produits numériques (formations) mais aussi des services en ligne. Sur celle-ci, les prix peuvent aussi aller jusqu'à 70 % des prix de vente de chaque produit.

⇒ **Eldolink.com** : une plate-forme qui vous permet de vendre des produits dans le marché de la minceur (programmes et produits pour aider des gens à perdre du poids). Les commissions sont plutôt intéressantes et le cookie dure plus de 60 jours sur le navigateur de votre visiteur.

⇒ **La plate-forme Healthtrader** : Comme dans le cas précédent, celle-ci propose des produits dans la niche de la perte de poids et de la santé.

Comment choisir ses plates-formes d'affiliation ?

C'est la question qu'on se pose quand on commence dans le marketing d'affiliation. Vous disposez de deux solutions possibles pour cette question. Nous allons faire le choix en faisant quelques calculs simples.

⇒ **Plate-forme Amazon** : Sur cette plate-forme, vous touchez entre 5 % et 12 % du prix de vente. Tout dépend des produits que vous vendez. En supposant que vous touchez 10 % sur un produit qui coûte 27 €, vous gagnez 2,7 € par vente. Pour gagner 500 €, vous devez vendre environ 186 produits. Ce qui est énorme et peu rentable.

⇒ **Plates-formes de produit numérique** : Sur ces plates-formes, vous touchez entre 10 % et 70 % du prix de vente de chaque produit. Ici aussi, tout dépend du taux de rémunération défini par le vendeur. Si vous vendez un produit qui coûte 27 € et que vous gagnez 70 %, vous toucherez 18,90 € par vente. Pour 500 € de gain, vous devez vendre 27 produits par mois.

Comme vous venez de le remarquer à travers ce petit calcul, il est beaucoup plus rentable de vendre des produits numériques que des produits physiques. C'est souvent le cas parce que les entrepreneurs qui créent ces types de produits n'ont pas de stock à gérer. Ils bénéficient également d'un coup de production faible et ils peuvent donner plus de marges aux affiliés pour vendre et faire connaître leurs produits.

⇒ **Plates-formes de génération de lead** : une plate-forme est génératrice de lead lorsqu'un client ramené chez cette dernière peut vous permettre de gagner de l'argent à vie. Ce qui veut dire que dès que le client s'inscrit sur le site marchand en passant par votre lien affilié, tous ses achats vous permettront de gagner de l'argent à vie. S'il achète un produit aujourd'hui ou dans 30 ans, vous toucherez de l'argent. C'est notamment ce qui se passe dans la niche minceur avec la plate-forme **Eldolink.com** et **Healthtrader**.

Très peu de plates-formes d'affiliation proposent ce type de contrat. Généralement, il faut qu'un client repasse par votre lien pour que vous touchiez une commission. Par exemple chez Amazon, le cookie dure 24 heures et passé ce délai, tout achat du client ne vous rapporte pas d'argent. Sur 1TPE, le cookie dure 30 jours et si le client ne passe pas par un autre lien affilié, vous touchez une commission en cas d'achat du produit.

Si vous commencez votre aventure sur internet, vous devez très vite la rentabiliser pour garder le courage et la motivation de travailler. Vous devez alors choisir votre plate-forme d'affiliation en pensant à la notion de profit. C'est du business et dans tout business, vous devez faire des profits si vous voulez rester dans les affaires. Dans ce cas, je vous conseille les plates-formes de produits numériques et les plates-formes de générations de lead, où vous pouvez gagner jusqu'à 70 % sur certains produits.

Si par contre vous disposez d'un ou plusieurs sites internet, vous pouvez combiner les plates-formes de produits numériques, de produits physiques, mais aussi, les plates-formes de génération de lead... cette stratégie vous permettra de développer plusieurs sources de revenus.

Attention, pour le démarrage, ne commettez surtout pas l'erreur de vous lancer, immédiatement, sur plusieurs plates-formes en même temps. Vous éparpiller ne sera pas rentable pour votre business. Il vaut mieux choisir une plate-forme pour atteindre un certain palier de revenu avant de passer à une autre et ainsi de suite.

Quels sont les indispensables pour vendre en affiliation ?

Comme vous venez de le voir, les produits numériques sont les plus rentables. Ils peuvent vous aider à gagner beaucoup d'argent sur internet plus vite que les produits physiques.

Mais, ce ne sont pas les produits les plus faciles à vendre. Comme ils se vendent uniquement sur internet, les gens se basent beaucoup plus sur la confiance qui existe entre eux et le vendeur (affilié) pour acheter. Si vous recommandez des produits à des gens qui n'ont aucune confiance en vous, ils auront beaucoup de mal à sortir leur carte bancaire pour acheter.

C'est la raison pour laquelle vous devez créer et développer la confiance entre vous et vos futurs clients pour qu'ils passent par vos liens et surtout qu'ils achètent les produits que vous recommandez.

Pour développer cette confiance et réussir votre marketing d'affiliation, vous avez besoin de 4 éléments que je vais vous donner maintenant :

⇒ **Un marché (niche) rentable** : Se lancer dans l'affiliation c'est bien, mais pour réussir dans l'affiliation, vous devez être présent dans un marché ultra rentable. Vous devez développer votre business dans un marché dans lequel les acteurs sont prêts à dépenser de l'argent.

⇒ **Des produits de qualité disponibles** : Si vous voulez gagner de l'argent avec le marketing d'affiliation, vous devez vous baser sur la vente des produits de qualité. En vous basant sur ces types de produits, vous n'aurez pas trop de demandes de remboursement et vos clients auront plus de confiance.

⇒ **Une bonne promesse de trafic** : On peut lier cet élément au marché, mais on peut également le dissocier comme je le fais. Dans le cas général, plus il y aura du trafic sur internet dans votre niche, plus vous aurez des chances d'amener les gens vers vos offres.

⇒ **Une liste de contact** : C'est le dernier, mais le plus important des éléments. Si vous disposez d'une liste de 20 000 personnes actives, et que 1 % de ces personnes achètent un produit dont vous faites la promotion, vous pouvez toucher 3780 € au total pour la vente d'un produit qui coûte 27 € avec un taux de rémunération de 70 %.

Avec ces 4 éléments, vous pouvez générer des revenus d'affiliation importants. Mon but à travers cette formation, c'est de vous amener à combiner ces 4 éléments pour faire de votre marketing d'affiliation un vrai SUCCÈS.

Si vous réussissez, et ce sera le cas si vous appliquez cette formation, vous pourrez vraiment vivre de vos revenus d'affiliation.

CRÉER SA NICHE EN 4 ÉTAPES

ÉTAPE 1 : TROUVER UNE NICHE RENTABLE

Comment trouver une niche rentable ? Quels outils utiliser pour la promotion des produits ?

Pour cette étape, nous allons voir comment faire une étude de marché pour choisir une niche rentable sur internet.

Pour vous aider dans votre choix, vous pouvez utiliser gratuitement le planificateur de mots clés de Google ([Google Keyword Planner](#)). Il permet de découvrir combien de fois un mot clé est recherché par mois.

Pour cette tâche, j'utilise personnellement [SÉCOCKPIT](#). C'est un logiciel de recherche de mot clé payant. Je prends un abonnement mensuel à 60 € pour effectuer mes recherches. Je vous le recommande vivement parce qu'il vous réduira votre temps de recherche.

Il vous permet de mieux spécifier le marché et d'analyser la concurrence sur les mots clés en un seul clic. Votre évolution sera plus rapide.

Pendant 30 jours, j'effectue des centaines de recherches sur les produits que je veux promouvoir puis j'arrête l'abonnement. Je peux ainsi travailler pendant une période de 3 à 6 mois sans payer un abonnement Sécockpit.

Plus le marché est rentable, plus la concurrence est rude. Même si la concurrence est rude, il est toujours possible de segmenter la niche pour se positionner sur une partie moins concurrentielle, mais toujours rentable...

Référez-vous aux 29 niches rentables et faites l'analyse sur les mots clés spécifiés [CF partie 3].

Mais avant, voyons comment s'assurer un marché rentable en ligne. Sur internet, tout marché rentable vérifie un certain nombre de critères. En les respectant au maximum, vous parviendrez à créer un vrai business, par la vente des produits des autres. Si vous faites fi de ces critères et choisissez votre marché au hasard, vous pouvez faire des erreurs. Vous pourrez gagner de l'argent mais vos revenus ne seront pas comparables à ceux d'une

personne qui se lance uniquement dans les marchés rentables. Allons maintenant à la découverte de ces critères.

➡ **Critère n° 1 - votre passion :** C'est le point de départ de toute activité. Si vous avez des passions, vous devez avant tout commencer par vérifier si elles ont un potentiel commercial. Si vous jugez qu'il y a assez de potentiel dans votre marché, notez les points qui vous permettent de l'affirmer.

Avez-vous la capacité de donner des conseils dans ce qui vous passionne si on vous le demande aujourd'hui ? Ici, il faut juste vérifier votre niveau de connaissance de la niche pour savoir si vous devez commencer par vous former pour approfondir vos connaissances.

Y a-t-il assez de personnes qui partagent cette passion à l'échelle de votre pays et à l'échelle de la francophonie ? Pour répondre à cette question, vous utiliserez les outils mentionnés ci-dessus. Il s'agit du planificateur de mot clé de Google ou de Sécockpit. Ils vous permettront de connaître le volume exact de recherche dans votre niche à toutes les échelles.

Attention, il est aussi possible de se lancer dans un marché sans avoir une quelconque passion pour le sujet. Dans ce cas, vous devez être prêt à en apprendre sur le sujet. Vous devez disposer du temps nécessaire pour trouver des informations de qualité pour vos lecteurs. Si vous n'avez pas ce temps, vous pouvez trouver des freelances pour sous-traiter. À vous de voir ce qui vous convient.

Pour définitivement valider votre marché, nous allons examiner 4 questions auxquelles vous devez apporter des réponses précises. Plus vos réponses seront précises, plus votre marché sera rentable.

Dans votre marché, y a-t-il PLUSIEURS produits numériques à promouvoir sur les plates-formes d'affiliation (1TPE et Clickbank) ? S'il manque de produit dans votre niche, c'est peut-être parce qu'elle n'est pas vraiment rentable. Dans un marché ultra rentable, il existe toujours des concurrents qui proposent des produits. Ces concurrents ne sont pas ennemis, mais ils vous permettent de savoir qu'il y a de l'argent qui circule dans votre marché.

S'il n'y a pas des produits numériques, y a-t-il des produits physiques sur lesquels vous touchez au moins 7 % du prix de vente sur Amazon ?

En l'absence de produit numérique, on peut penser que le marché est totalement nouveau et que personne ou très peu de personnes l'ont découvert. Mais pour continuer la validation du marché, allez sur Amazon et

regardez s'il y a des produits que vous pouvez promouvoir sur ce site. Même si ce sont des produits physiques, prenez le soin de choisir voir si Amazon vous reverse au moins 7 % du prix de vente. Pourquoi ? Simplement parce qu'avec ce taux, vous gagnez beaucoup plus d'argent qu'avec un taux de 5 %.

Je vous donnerai toute la stratégie pour faire de l'affiliation avec Amazon dans un bonus spécialement dédié à Amazon.

Y a-t-il des publicités sur Google quand vous effectuez une recherche ?

Vous vous demandez certainement ce que vient faire la publicité dans cette partie. Ce que vous devez savoir, c'est que si vous constatez qu'il y a de la publicité sur Google au sujet des produits de votre niche, c'est que la niche est rentable. Elle est rentable à tel point que certains entrepreneurs sont prêts à payer Google pour être dans les premiers résultats de recherche. Ce qui veut dire que vous aussi vous pouvez utiliser Google pour gagner de l'argent dans votre secteur.

Pour valider ce critère qui n'est pas des moindres, vous devez simplement ouvrir un navigateur web et taper les expressions liées à votre marché. **Voici un exemple sur la perte de poids :**

The image shows a screenshot of a Google search for "perte de poids". It displays several advertisements (annonces) and organic search results. The advertisements are highlighted with red boxes. The organic results include links to websites like doctissimo.fr, theproteinworks.com, and fitnext.com, all related to weight loss and dieting.

Perdre du poids à dom. - La box régime qui s'occupe de tout.
Annonce - regimebox.fr/perdre-poids
La box régime qui s'occupe de tout. Profitez de -40% aujourd'hui !
J'ai commencé à prendre du poids après la naissance de mes ...

Perte de poids naturelle - La graisse sans régime ni effet yoyo
Annonce - www.maigrir-sans-effort.com/regime
J'ai pu perdre de la graisse sans régime ni effet yoyo.

Perte de poids - 12,99 € - Avec les protéines végétales TPW™.
Annonce - theproteinworks.com/perde-de-poids
Avec les protéines végétales TPW™. Ingrédients de qualité supérieure.
theproteinworks.com est noté ★★★★★ (5 922 avis)

Comment maigrir : Conseils pour perdre du poids
www.doctissimo.fr > ... > Régime > Comment faire un régime
Vous souhaitez perdre du poids et ne savez pas vraiment comment vous y prendre ?
Pour maigrir durablement, mieux vaut faire quelques ajustements alimentaires et ...
Maigrir après 45 ans · Maigrir à 40 ans · Régime après la grossesse · Régime ventre

Perdre du Poids - 12 Exercices Pour Maigrir de 5 Kilos
entrainement-sportif.fr/programme-sportif-pour-perdre-du-poids.htm
Vous voulez perdre du poids ? Nos 12 exercices vous feront maigrir de 5 kilos en mangeant bien avec perte de gras et gain de masse maigre
Nutrition sportive · Maigrir des hanches · Musculation · Blessures · Maigrir vite et bien

Perdre du poids : perdre du poids rapidement, perte de ...
www.aufeminin.com > Forme
L'aiguille de votre balance oscille dangereusement ? Voici quelques conseils pour perdre

Comment Perdre Poids - Programme minceur sur mesure
Annonce - www.mincidelice.com
Le spécialiste du régime hyperprotéiné + de 500 produits à petits prix.
Types: Chips hyperprotéinées, Biscuits hyperprotéinés

Comment Perdre Poids
Annonce - massage-hypnose-lyon.fr
30, Rue des Essarts, Bron
Itinéraire
Hypnothérapie et Massage à Domicile avec Zen An Mo - Bron (69)

Perdre Poids - Perdre de la graisse du ventre
Annonce - abrts.pro
Comment perdre du poids rapidement maintenant | Vous apprenez Read Blog Now

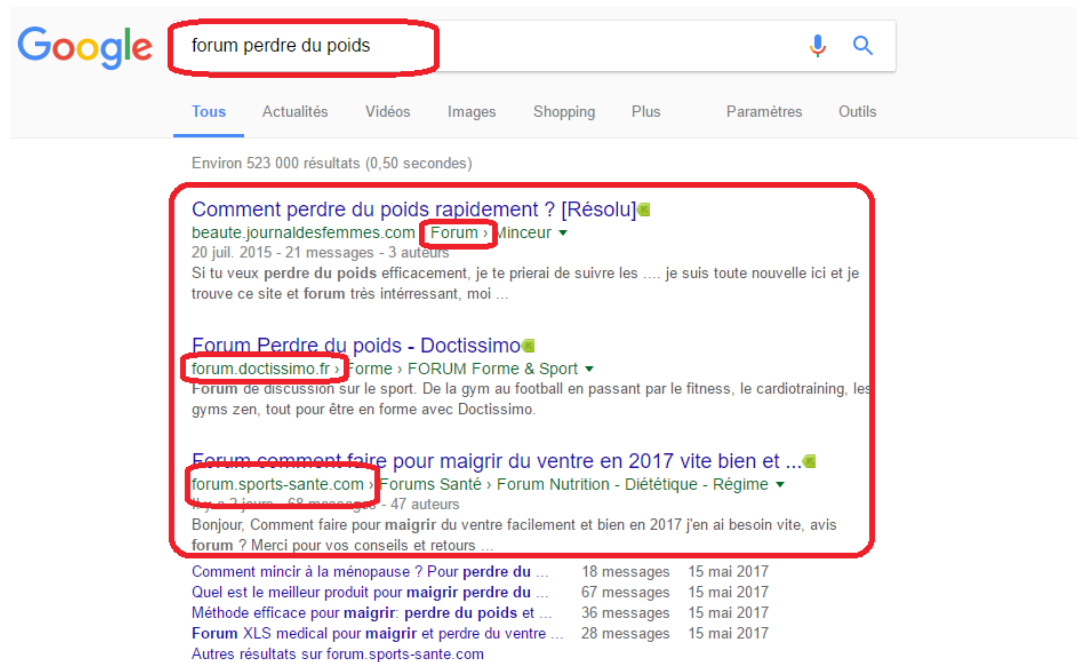
Fitnext - Préparez l'été - 3 mois pour perdre du poids
Annonce - www.fitnext.com/Coaching/Minceur
Coaching complet pour perdre du poids, détoxifier votre organisme & vous muscler
fitnext.com est noté ★★★★★ (4 486 avis)

Recherches associées
comment perdre du poids rapidement
comment perdre du poids naturellement

Y a-t-il des forums gratuits et des groupes de discussion sur internet dans votre secteur ?

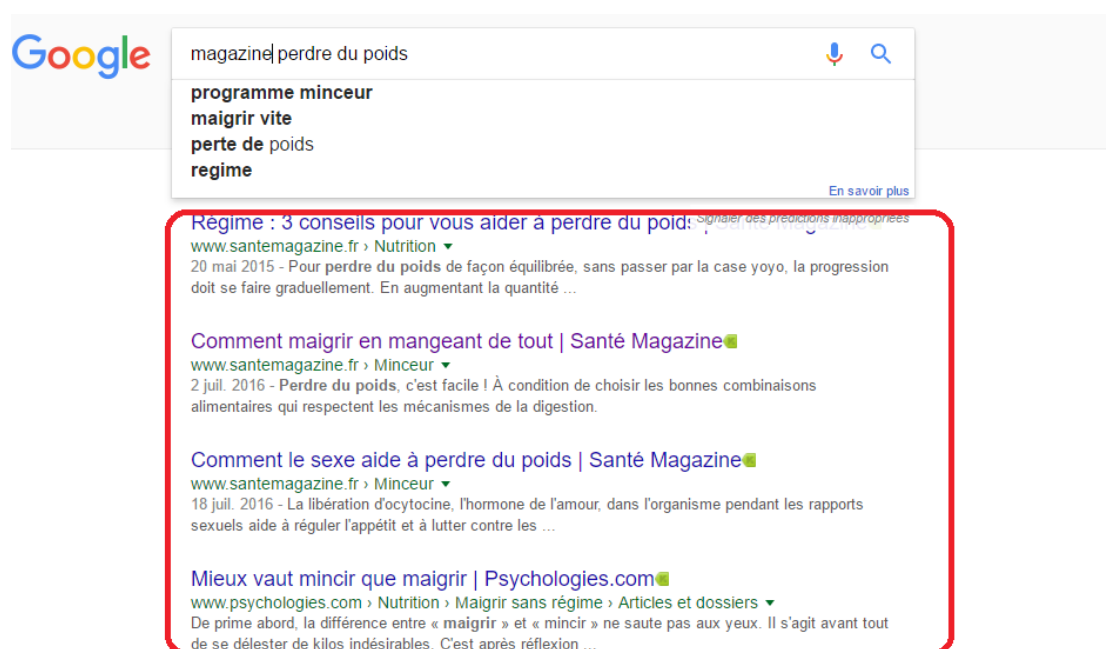
Comme vous le savez, les forums en ligne sont des lieux de discussion et d'échange entre les passionnés d'une niche. Généralement, les gens s'inscrivent sur des forums pour échanger sur un sujet précis. Si vous disposez de plusieurs forums dans votre secteur d'activité, c'est un bon signe pour sa rentabilité. La présence de plusieurs forums prouve que beaucoup de personnes posent des questions et participent à des discussions sur le sujet.

Pour valider la présence des forums dans votre niche, ouvrez votre navigateur et tapez <<**Forum + Mot clé de la niche**>>.



Y a-t-il des magazines et des kiosques sur le sujet ?

Les gens qui achètent des magazines, pourront acheter des formations et autres documents liés à la niche, en ligne. Ils démontrent clairement qu'il y a du potentiel économique dans votre niche. Pour vérifier la présence de magazines, tapez dans Google << **magazine + nom de la niche**>>. Pour faire simple, visitez le site web www.lekiosque.fr qui regroupe les magazines en ligne et vérifiez s'il y a des livres qui se vendent en ligne sur ses magazines.



⇒ **Critère n° 2 – le trafic internet** : Ici, vous devez évaluer le trafic disponible sur internet. Le trafic est un point important à vérifier parce qu'il vous donne une image du business que vous pouvez créer dans la niche. C'est grâce à la présence sur internet d'un trafic qualifié important, que vous pouvez gagner de l'argent lorsque vous dormez. Si personne ne recherche les produits que vous proposez sur internet, vous ne pourrez pas gagner de l'argent. Ce sera simplement du temps perdu. Ici aussi, il y a quelques questions que vous devez vous poser avant de vous lancer.

Quel est le volume de personne qui recherche des expressions clés dans votre marché ?

Vous devez connaître le nombre exact de personne qui tape l'expression principale (mot clé principal) dans les moteurs de recherche. Par exemple si 20 000 personnes recherchent l'expression clé à laquelle on se réfère quand on pense à votre niche, c'est que le marché dispose d'un potentiel énorme.

Y a-t-il des blogs ou simplement des sites internet sur le sujet ? La présence de blogs dans votre marché prouve clairement que votre marché est rentable. Comme vous le savez, les blogs sont utilisés pour attirer du trafic qu'on peut monétiser par la suite. Donc si vous choisissez une niche, vérifiez s'il y a des blogs dans les premiers résultats de Google. S'il en existe, visitez ceux que vous trouvez et regardez depuis quand ils ont publié leurs derniers articles.

Plus un blog publie, plus il est rentable. Pourquoi ? Simplement parce que les blogueurs veulent désormais gagner de l'argent avec leurs sites. Ils sont donc prêts à passer le plus de temps possible pour développer les sites rentables. C'est comme si vous avez plusieurs entreprises qui rapportent de l'argent. Sur laquelle de ces entreprises allez-vous passer le plus de temps possible ? Évidemment sur celle qui rapporte le plus d'argent.

Comment trouver les blogs de votre niche ?

Ce n'est pas trop compliqué d'en trouver sur internet. Il suffit de demander aux moteurs de recherche de vous donner la liste des blogs présents dans votre niche. Pour effectuer cette demande, vous n'allez pas écrire un mail aux moteurs de recherche. Vous devez simplement ouvrir votre navigateur et rechercher des blogs sur les mots clés ciblés par votre niche.

Exemple : Si vous êtes dans la niche perte de poids, voici comment trouver les blogs mis en avant par le moteur de recherche Google. Dans la barre de recherche du moteur de recherche, tapez : <<Blog Perdre du poids>> ou <<Blog perdre du ventre>>.

Toutes les expressions qui sont liées à la perte du poids peuvent vous aider à trouver des blogs dans cette niche. Voici le résultat qu'on obtient :

Google

blog perdre du poids | rapidement

blog perdre du poids **rapidement**
blog perdre du poids **sans régime**
blog perdre du poids **course à pied**
blog perdre du poids **par le sport**

En savoir plus

Présence d'une annonce ➔ Lancez-vous, perdez du poids - Sans régime, ni chiru Signaler des prédictions inappropriées
[Annonce] get.allurion.fr/ ▼
Rejoignez le programme Elipse pour perdre du poids efficacement et durablement

Bienvenue - Blog Perdre du Poids Rapidement et Durablement ■
www.blog-perdre-du-poids.com/ ▼
Découvrez l'état d'esprit des personnes qui redeviennent minces pour le reste de leur vie. Changez votre esprit, changez votre corps, pour changer de vie !

Comment Maigrir Rapidement ■
https://www.comment-maigrir-rapidement.info/ ▼
Comment maigrir rapidement et surtout facilement ? Vous allez sur ce blog trouver des centaines de conseils pour apprendre à maigrir vite et facilement.

Blog de maigrir-a-tout-prix - Je dois maigrir à tout prix ! - Skyrock.com ■
maigrir-a-tout-prix.skyrock.com/ ▼
Dans ce blog, je vais vous faire part de toutes mes astuces pour une perte de poids efficace.
Aujourd'hui il me reste un léger surpoids. Mais je me sens maigrir ...

comment elle a réussi à perdre du poids - La Route de la Forme ■
laroutedelaforme.fr/perdre-du-poids-naturellement-histoire-oriane-maigrir-du-ventre/ ▼
23 juil. 2014 - Elle a perdu 20cms de tour de ventre après avoir lu le livre du blog. ... believe-yourself-
perte-de-poids-maigrir-programme-alimentaire-

On remarque très bien la présence de plusieurs blogs qui parle de la perte de poids. C'est exactement ce que vous devez vérifier dans votre niche. Attention je ne vous demande pas de vous lancer dans ce marché.

C'est juste des exemples que je prends pour expliquer mes propos. Pensez toujours à faire votre étude de marché avant de vous lancer.

Y a-t-il des publicités qui s'affichent quand les gens font leurs recherches sur internet ?

Lorsque vous faites votre analyse de marché, prenez souvent le temps de voir s'il y a des publicités qui vous sont proposées par Google ou les autres moteurs de recherche. Pourquoi est-ce important ? Simplement parce que si des publicités s'affichent, c'est une preuve qu'il y a de l'argent qui circule dans la niche. Plusieurs entreprises payent les moteurs de recherche pour se positionner dans les premiers résultats et ainsi vendre leurs produits. La présence de publicité dans vos propres résultats de recherche montre que Google ou les autres moteurs de recherche sont payés pour mettre en avant des produits. Plus il y a publicité dans vos résultats, plus vous devez comprendre que le marché est rentable.

Cela montre combien de fois les entreprises veulent être mieux positionnées pour vendre leur produit. Vous pouvez même profiter de cette publicité pour gagner de l'argent. Dans notre exemple précédent lié à la perte de poids, allons vérifier s'il y a de la publicité dans les résultats de Google. **Voici ce que je retrouve dans Google quand je tape <<perdre du poids>> :**

1 440 000 RÉSULTATS Date ▾ Langue ▾ Pays ▾

Perdre du poids à dom. - La box régime qui s'occupe de tout. ⓘ
Annonce · [regimebox.fr/perdre-poids](#)
La box régime qui s'occupe de tout. Profitez de -40% aujourd'hui !
J'ai commencé à perdre du poids après la naissance de mes ...

Perte de poids naturelle - La graisse sans régime ni effet yoyo
Annonce · [www.maigrir-sans-effort.com/regime](#)
J'ai pu perdre de la graisse sans régime ni effet yoyo.

Perte de poids - 12,99 € - Avec les protéines végétales TPW™.
Annonce · [theproteinworks.com/perde-de-poids](#)
Avec les protéines végétales TPW™. Ingrédients de qualité supérieure.
theproteinworks.com est noté ★★★★★ (5 922 avis)

Comment Perdre Poids - Programme minceur sur mesure ⓘ
Annonce · [www.mincidelice.com](#)
Le spécialiste du régime hyperprotéiné + de 500 produits à petits prix.
Types: Chips hyperprotéinées, Biscuits hyperprotéinés

Comment Perdre Poids
Annonce · [massage-hypnose-lyon.fr](#)
📍 30, Rue des Essarts, Bron
Itinéraire
Hypnothérapie et Massage à Domicile avec Zen An Mo - Bron (69)

Perdre Poids - Perdre de la graisse du ventre
Annonce · [abrts.pro](#)
Comment perdre du poids rapidement maintenant | Vous apprenez Read Blog Now

Fitnext - Préparez l'été - 3 mois pour perdre du poids
Annonce · [www.fitnext.com/Coaching/Minceur](#)
Coaching complet pour perdre du poids, détoxifier votre organisme & vous muscler
fitnext.com est noté ★★★★★ (4 486 avis)

[Votre annonce ici »](#)

Recherches associées

- [comment perdre du poids rapidement](#)
- [comment perdre du poids naturellement](#)

Perdre du poids : perdre du poids rapidement, perte de ...
[www.aufeminin.com](#) · [Forme ▾](#)
L'aiguille de votre balance oscille dangereusement ? Voici quelques conseils pour perdre du poids rapidement sans se prendre la tête et surtout sans se ruiner la ...

Dans les cases rouges, vous pouvez remarquer le mot « Annonce » qui prouve que ces résultats sont des résultats publicitaires. Chaque clic sur ces sites rapporte de l'argent à Google et à son réseau de suite partenaire.

Y a-t-il beaucoup de personnes dans les groupes Facebook ainsi que sur les forums que vous avez dénichés ? Plus il y a de monde autour d'un sujet, plus il est rentable. Allez donc sur Facebook et dans les forums spécialisés et vérifiez bien combien de personnes les utilisent. Il suffit d'aller dans votre compte Facebook et d'utiliser la barre de recherche pour trouver les groupes présents dans votre secteur. Tapez simplement <<**Groupe + nom de votre marché**>>. Si vous êtes dans la perte du poids par exemple, vous devez simplement taper : <<Groupe Perde du poids>>. Vous pouvez même utiliser les synonymes pour faire cette recherche. Cela vous permettra de trouver plusieurs groupes différents. Sur Facebook c'est beaucoup plus facile de connaître le nombre de personnes qui sont dans les groupes puisque Facebook les affiche.

Sur les forums, regardez simplement le nombre de personnes qui réagit lorsqu'on poste un message ou un nouveau sujet. Pour valider que les membres d'un forum sont réceptifs, vous pouvez créer un compte et poster un message. Vous pouvez directement poser des questions liées à votre marché. Cela vous permet déjà de vous faire connaître et surtout de voir si beaucoup de personnes vont réagir. Si vous recevez beaucoup de réponses, c'est qu'il y a du monde qui discute autour de votre marché. Notez bien ce type de forum et gardez-le bien, car il vous sera utile pour la suite.

Y a-t-il des produits disponibles sur Amazon ? C'est le dernier point à vérifier. Même si Amazon n'est pas la plateforme la plus rentable en affiliation, il peut vous permettre de faire votre étude de marché. Si les produits de votre niche se situent dans le top 100 des meilleures ventes sur Amazon, c'est que la niche est purement rentable. Beaucoup de personnes dépensent leur argent et vous pouvez simplement prendre une part du chiffre d'affaires qui circule.

Reprenons notre exemple sur la perte de poids et voyons s'il existe des produits sur Amazon :

Votre avis sur l'annonce

J.B. RIVES

LE FASTING



La méthode de jeûne intermittent ultra efficace pour perdre du poids et vivre plus longtemps

N°1 des ventes

Le Fasting - La méthode de jeûne intermittent ultra efficace pour perdre du poids et vivre longtemps 26 janvier 2017
de J.B. Rives

Broché
EUR 12,00  Premium
Recevez votre article le **vendredi 5 mai**

Plus de choix d'achat
EUR 12,00 D'occasion et neuf (9 offres)

Format Kindle
EUR 7,99

★★★★★ 74

N°1 des ventes



Cétones de framboises Résistance maximale | 120 capsules de perte de poids sauvages et puissants | wild raspberry ketone | full Approvisionnement de 2 mois | Aide à éliminer la...
de Boom Supplements

EUR 14,97 ~~EUR 55,11~~  Premium
Livraison gratuite possible (voir fiche produit).

Plus de choix d'achat
EUR 14,97 neuf (2 offres)

★★★★★ 36

Comme vous le remarquez, il existe des produits dans cette niche sur Amazon. Vous pouvez trouver des appareils de sport, des vêtements minceurs, des gélules, des livres etc... Pour gagner de l'argent, il faut juste trouver des acheteurs. **Attention : la niche « perdre du poids »** dispose de nombreux produits. J'ai choisi ce marché exprès pour mes exemples dans ce guide. Cela ne veut pas dire que vous devez vous lancer dans cette niche. La concurrence est rude et il sera difficile de réussir, mais pas impossible.

Ce que je vous recommande vivement, c'est de faire votre étude de marché en suivant cette méthode. Quel que soit le marché dans lequel vous vous lancez, procédez ainsi. Faites donc votre étude de marché en respectant les critères que je partage avec vous ici.

Y a-t-il des personnes qui tapent des mots-clés avec une certaine intention commerciale ? Si dans votre niche, vous avez un volume important de trafic disponible, vous devez vérifier si certains d'entre eux tapent des mots clés comportant une certaine intention d'achat.

C'est quoi l'intention commerciale ? Un mot clé comporte une intention d'achat si, et seulement si, l'expression frappée dans les moteurs de recherche peut conduire l'internaute à acheter un produit. Voici un petit exemple : une personne qui tape dans un moteur de recherche l'expression : <<**Acheter un lit gonflable**>> est une personne qui veut acheter. Par contre quelqu'un qui tape <<**lit gonflable**>> peut ne pas acheter. La première recherche comporte une intention commerciale et peut mieux convertir que la seconde. Plus le volume de recherche comportant une certaine intention commerciale est élevé, plus vous gagnez de l'argent en affiliation.

Quelques expressions comportant une intention d'achat : Sur internet, plusieurs expressions comportent une certaine intention commerciale. L'objectif est de vous en donner quelques-unes pour vous permettre de mieux comprendre cette notion. Sans plus tarder, voici quelques expressions :

- **Acheter** + mot clé
- **Nom d'un produit** + pas cher
- **Nom d'un produit** + moins cher
- **Meilleur** + nom de produit
- **Comparatif** + nom de produit
- **Prix** + nom de produit
- **Test** + nom de produit
- **Avis** + nom de produit
- **Guide**
- **Formation**

Les mots mis en gras sont des mots qui peuvent pousser une personne à acheter un produit. Quand les gens veulent acheter sur internet, ils recherchent des avis, les meilleurs prix, le meilleur produit à un bon prix. Ils recherchent également des comparatifs de produits, etc.

Comment utiliser ces mots clés pour faire votre étude de marché ? Il suffit juste de prendre un logiciel de recherche et d'analyse de mot clé et de faire une recherche dans votre marché en insérant à chaque fois l'intention d'achat.

Mot clé avec intention d'achat : À quel trafic vous attendre ? Même si les mots clés avec une certaine intention d'achat convertissent mieux en affiliation, vous ne devez pas espérer plusieurs milliers de visiteurs venant d'eux.

La majorité du temps, peu de personnes effectuent une recherche avec une certaine intention d'achat. C'est d'ailleurs la raison pour laquelle ces types de mots clés convertissent mieux, car peu de personnes sont prêtes à acheter. Dans les petites niches, moins de 100 personnes font des recherches comportant une certaine intention d'achat. Mais si dans votre niche plus de 20.000 personnes recherchent des informations sur un produit, vous pouvez espérer un ou deux milliers de recherchent sur des mots clés comportant une intention d'achat. Ces types de mots clé sont les plus rentables. Ils convertissent mieux et peuvent faire la différence entre un site qui rapporte de l'argent en affiliation et un autre qui n'en rapporte pas.

Pour maximiser vos chances de gagner en affiliation avec des mots clés qui comportent une certaine intention d'achat, vous devez trouver plusieurs mots clé de ce type. Dans votre niche, recherchez plusieurs mots clé avec des intentions d'achats et faites des articles sur ces mots clés. Vous me remercirez bientôt de vous avoir donné ce conseil.

Que conclure sur la recherche d'un marché rentable sur internet ? Nous venons de voir comment faire une étude de marché sur internet. Cette méthode m'a permis de passer de moins de 10 € par mois à plus de 1000 € sur Amazon.

Cette méthode appliquée à 1TPE me rapporte un revenu régulier qui ne cesse de grossir mois après mois. Je ne peux que vous la recommander. Pour chaque affaire que vous lancez, vous devez procéder ainsi. Vous parviendrez à bien définir votre marché et à lancer un business rentable en affiliation.

La procédure reste la même si vous voulez lancer un blog ou un site internet. Elle ne fonctionne pas seulement en marketing d'affiliation et vous pouvez vous baser sur elle pour tous vos projets web.

Dans la suite, nous verrons ensemble un exemple concret d'étude de marché. Je choisirai à tout hasard un produit et j'étudierai le marché afin que vous puissiez faire de même chez vous.

ÉTAPE 2 : S'INSCRIRE SUR LES PLATES-FORMES D'AFFILIATION ET CHOISIR SON PRODUIT

Quelles sont les plates-formes d'affiliation à connaître ? Comment choisir un bon produit ?

Si vous avez fait une belle étude de marché, vous devez déjà être inscrit. Si ce n'est pas le cas, faites-le maintenant. C'est une étape **IN-DIS-PEN-SA-BLE** pour le succès de votre business sur internet !

⇒ **Les 5 plates-formes que je vous recommande** : Même si sur internet vous découvrirez de nombreuses plates-formes qui vous permettent de gagner de l'argent, je vous recommande personnellement celles que j'ai déjà utilisées. Pourquoi ? Simplement parce que j'ai déjà été payé à plusieurs reprises. Vous êtes donc certain de recevoir vos gains. Par contre, vous pouvez toujours tester d'autres plates-formes pour avoir votre propre avis. Voici les 5 plates-formes que j'utilise personnellement, et qui sont utilisées par la majorité des entrepreneurs sur internet. Il s'agit de : **Partenaire Amazon, 1TPE, ClickBank, Eldolink et Healthtrader**

Pour vous inscrire, voici les liens :

- <http://www.1tpe.com/> et <http://www.clickbank.com/> : pour vendre des produits et formations numériques sur internet. Ici, tous les produits ne sont pas de bonne qualité. Vous devez donc bien étudier chaque produit avant d'en faire la promotion. Dans la suite de cette formation, nous étudierons ensemble un produit sur 1TPE et vous verrez comment procéder.
- <https://partenaires.amazon.fr> : Pour vendre des produits physiques (comme des lits pour bébé, des ventilateurs, des machines à café), mais aussi des livres comme (Père riche père pauvre...)
- <https://www.eldolink/> et <https://www.healthtrader.com/> : Sur ces plates-formes, vous aurez la possibilité de vendre des produits minceur. Ce sont donc des plates-formes à choisir si vous voulez monter un business sur le marché de la perte du poids et des régimes minceurs. Ces plates-formes vous permettent de générer des leads qui peuvent vous faire gagner des commissions à vie. Vous n'aurez donc qu'à vous battre pour avoir le maximum de lead afin de générer des ventes tous les mois.

L'inscription sur ces plates-formes est simple, rapide et entièrement gratuite. De plus, je vous conseille 1TPE la plate-forme francophone la plus reconnue ayant une excellente réputation. Si je vous recommande de commencer par 1TPE ou Clickbank, c'est parce que les taux des commissions sont beaucoup plus importants sur les produits numériques (jusqu'à 70%). Par contre sur Amazon, les taux sont compris entre 3 et 12 % des prix de vente. Ici, vous devez réaliser des centaines de ventes chaque mois pour toucher un revenu complet et vivre de l'affiliation. Ce n'est pas impossible, mais vous devez beaucoup plus travailler pour y arriver.

Familiarisez-vous avec ces plates-formes et les produits qu'elles proposent. Ensuite, vous pouvez choisir un domaine précis, un marché particulier. Celui du marketing internet est souvent celui qu'on choisit en premier puisque nous sommes en plein dedans. Cependant, ce n'est pas forcément le plus facile ni le plus lucratif. La concurrence y est plus importante que dans d'autres domaines (perte de poids, animaux, jardinage, beauté, bricolage).

⇒ **L'utilisation adéquate des plates-formes :** Nous verrons comment faire une étude de marché pour trouver des marchés ultra-rentables sur internet. Regardez les produits les plus vendus sur les plates-formes. C'est une astuce toute bête, mais elle fonctionne. Si un produit est classé dans les meilleures ventes en ligne, c'est qu'il se vend très bien. Assurez-vous que le produit est dans les meilleures ventes depuis ≈ 3 mois.

Utilisez également votre passion pour déterminer votre marché, ou ayez au moins de l'intérêt pour le marché que vous attaquez. Si vous choisissez un domaine que vous connaissez déjà, vous pourrez facilement en discuter.

Une fois le domaine choisi, vous devez faire une étude de marché en procédant comme je vous ai montré au début de cette formation. Cette étude vous permettra de faire une estimation du chiffre d'affaire que vous pouvez faire si vous aviez un produit dans cette niche. Après votre étude de marché, il vous faut valider votre niche.

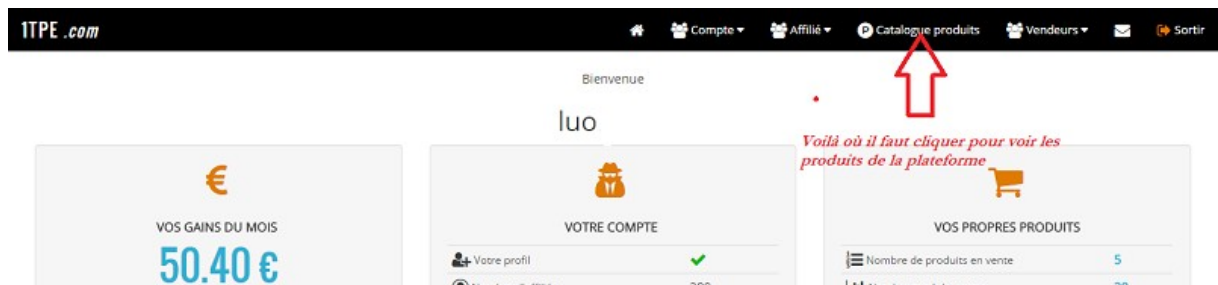
Ensuite vous devez faire la liste des meilleurs produits que vous allez promouvoir. Il vous suffit de faire un tableau Excel.

⇒ **Le choix des bons produits à promouvoir :** Dans cette partie, nous utiliserons la plate-forme 1TPE pour illustrer mes propos. Mais vous devez savoir que le processus reste le même à quelques différences près sur les autres plates-formes. Les différences sont tellement minimales que vous ne les remarquez même pas.

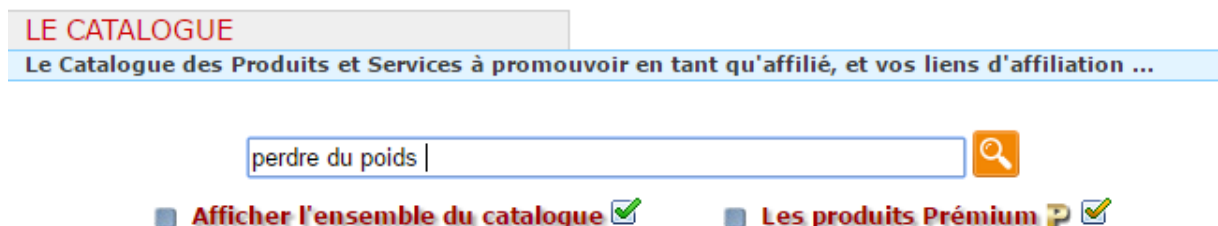
Allez donc sur la plate-forme 1TPE et connectez-vous à votre compte. Il vous faudra : Votre identifiant ou pseudo (celui que vous avez choisi lors de la création de votre compte) ainsi que votre mot de passe donné par 1TPE. Vous pouvez cocher la case se souvenir de moi et connexion permanente pour ne plus avoir à faire cet exercice.



Une fois connecté à 1TPE, vous verrez les informations relatives à votre compte, votre solde du mois ainsi que les ventes que vous avez effectuées. Cliquez sur << **catalogue produit** >> pour voir les produits proposés.



Comme vous pouvez le remarquer, mes revenus sont de 50 €, preuve concrète qu'on peut gagner de l'argent sur 1TPE. Après avoir cliquer sur Catalogue produits, vous voyez l'ensemble des produits disponibles. Il suffit, alors, de taper l'expression clé liée à votre marché, dans la barre de recherche.



Une fois écrits, lancez la recherche et attendez quelques secondes. Tous les produits liés à votre marché apparaîtront. Prenons pour exemple l'expression <<**perdre du poids**>> et voyons ce qu'on nous propose comme produit :

Produit N° 355 : Audio - vidéo 



Perdre du Poids Sans Effort

MP3 de subliminal pour maigrir sans régime, ni patch, ni drogue, ni médicament, ni déplacement, ni privation. Peut se faire à domicile, dans les transports, en faisant autre chose.

Plus d'informations et vos liens d'affiliation :

(Pour voir , ou masquer, les informations cliquez sur le bouton)

[cliquez ici](#)

Produit N° 264 : Livre électronique 



Regime booster

comment perdre du poids sans en reprendre

Plus d'informations et vos liens d'affiliation :

(Pour voir , ou masquer, les informations cliquez sur le bouton)

[cliquez ici](#)

Produit N° 1976 : Livre électronique 

Comme vous le voyez, une liste de produits est proposée, comprenant des produits de bonne qualité et d'autres de moins bonnes qualités. La bonne nouvelle, c'est que 1TPE classe les produits en fonction du nombre de ventes. Le produit le plus vendu sur la thématique sera le numéro 1 et ainsi de suite. Dans notre cas, << **perdre du poids sans effort** >> est le produit le plus vendu en ce moment. Prenez un cahier et faites la liste de tous les produits que vous sélectionnerez dans chacune des plates-formes.

Vous pouvez simplement considérer les 6 premiers produits proposés par la plate-forme. S'ils sont premiers, c'est parce qu'ils sont bien vendus. Placez-les en haut de votre liste...

⇒ **Les taux de commission** : En choisissant vos produits, vérifiez le taux de votre commission et le taux de remboursement. Ces critères sont importants, car ils déterminent vos revenus en affiliation. **Plus le taux de commission est élevé, plus vous gagnez de l'argent. Plus le taux de remboursement est élevé, plus le produit est de mauvaise qualité...**

- *Le taux de remboursement* : Si le taux de remboursement est de 60 %, cela veut dire que 60 clients sur 100 clients demandent un remboursement après avoir testé le produit. Ce qui doit vous faire peur. Cela ne fera pas de bien ni pour votre business ni pour votre réputation en ligne. Pensez toujours à votre réputation si vous voulez vraiment monter un business durable sur internet et vivre de vos revenus en ligne. Un taux de remboursement inférieur à 10 % est un bon rapport qualité-prix.

- *Le taux de commission* : Si un produit coûte 27 €, 40 % de commission vous rapporte 10.80 €. Ce n'est pas mal pour moi du moment où je ne crée pas le produit. Mais il faut noter qu'un taux d'au moins 50 % est très intéressant pour ce type de produit. Pourquoi ? Parce que vous touchez la moitié du prix de vente du produit et le vendeur ne touchera même pas le même montant. Il doit payer la plate-forme qui l'aide à vendre. Si par contre vous choisissez un produit dont le prix de vente est au-dessus de 50 €, vous pouvez accepter des taux en dessous de 50 %. Par exemple si le produit coûte 50 €, 30 % de commission vous rapporte 15 €, 40 % vous rapporte 20 €, 50 % rapporte 25 € et 70 % rapporte 35 €. Personnellement, je rechigne à promouvoir un produit qui n'a pas une commission minimum de 40 % pour des produits qui ne coûtent pas cher.

Si vous voulez gagner de l'argent en affiliation et en vivre, le mot **rentabilité** doit faire partie de votre vocabulaire. N'oubliez pas, c'est du business et dans les affaires, les chiffres comptent.

ÉTAPE 3 : SE RÉFÉRER AU 29 NICHES RENTABLES

Comment démarrer sur de bonnes bases ? Comment réussir rapidement à gagner de l'argent ?

Vous vous êtes maintenant inscrit sur les plates-formes d'affiliations et vous savez comment dénicher les meilleurs produits. J'estime que vous êtes maintenant prêt à connaître les marchés les plus rentables. Il est utile de les connaître pour démarrer sur de bonnes bases. J'ai pris beaucoup de temps à gagner pas mal d'argent sur le web, en démarrant sans formation. Je veux vous permettre de réussir plus rapidement.

Les gens disent que tout se vend sur internet. Mais tenez-vous tranquille. Même si tout se vend sur internet, tout ne s'achète pas facilement en ligne.

Si vous prenez le temps de vous former, c'est parce que vous voulez profiter de l'expérience de ceux qui ont déjà fait votre parcours. Il est important que vous sachiez que tous les entrepreneurs qui réussissent sur internet ont un business dans l'une de ses niches. Moi aussi, j'ai la majorité de mes business dans ces niches. Cela ne veut pas dire que le marché est saturé. Mais plus il y a d'entrepreneur dans un secteur, plus le secteur est rentable. Vous pouvez en plus segmenter votre marché pour gagner de l'argent dans ses niches.

Vous n'êtes pas obligés de suivre mes recommandations pour choisir votre niche. Je ne veux pas dire que vous ne pouvez pas vous lancer dans d'autres secteurs dont je ne parle pas, ici. Plus haut, j'ai partagé avec vous les stratégies pour vérifier et valider une niche rentable. Si vous tombez sur des niches qui vérifient l'ensemble des critères que j'ai partagé avec vous, vous pouvez vous lancer. Vous toucherez de l'argent sans aucun doute.

Selon **Eben Pagan**, il existe sur le web des niches qui rapportent vraiment de l'argent en ligne. Mais qui est Eben Pagan et pourquoi lui faire confiance ?

C'est un **entrepreneur américain à succès**. Grâce à son business en ligne, il génère plus de **30 millions de dollars** de chiffre d'affaires par an, en vendant des produits numériques. Durant son parcours, il a pendant plusieurs années testées de nombreuses niches et a retenu les plus rentables qu'il a dévoilés en ligne. **Il a classifié les 29 niches rentables dans 3 secteurs différents.**

Selon lui, pour être rentable, une niche doit être composée « *d'acheteurs ayant un besoin important ou urgent à combler et qui ont désespérément besoin de solution(...)* »

⇒ Les 3 secteurs qui rapportent gros sur internet :

- *La santé et le fitness* : C'est l'un des marchés les plus intéressants sur internet, mais aussi l'un des plus concurrentiels... De nombreuses personnes veulent de nos jours avoir une meilleure santé et une meilleure forme physique. Des milliers de produits sont disponibles et je peux vous rassurer qu'ils se vendent comme des petits pains. Dans ce secteur, il existe également plusieurs dizaines de blogs en francophonie qui rapportent beaucoup d'argent.
- *Les rencontres et les relations* : C'est le second secteur le plus rentable de nos jours sur internet. Comme vous le savez, il n'est pas toujours facile de faire de nouvelles rencontres. Les gens veulent également améliorer les relations qu'ils ont avec autrui. Plusieurs entrepreneurs en francophonie gagnent beaucoup d'argent dans cette niche. Je peux par exemple citer Kevin Bodin du blog « Deviens Un Pirate » qui gagne 5000 € par mois dans cette thématique.
- *L'argent et le business* : C'est le troisième secteur dans lequel le succès est garanti de nos jours en ligne. Vous reconnaissez certainement ce secteur et cette formation s'y installe pleinement. Vu les crises économiques que nous vivons, tout le monde recherche activement des solutions pour gagner plus d'argent ou monter un business qui rapporte. Les acteurs de ce secteur sont également prêts à payer pour avoir des résultats.

⇒ Analyse de la clientèle :

Plutôt que de prévenir les problèmes, les gens préfèrent attendre d'avoir des problèmes pour chercher des solutions. C'est lorsque les gens ont des problèmes, qu'ils sortiront de l'argent pour acheter des solutions.

Prenez l'exemple d'une voiture. Tant qu'elle roule, son propriétaire ne l'amènera pas au garage pour rechercher d'éventuels problèmes à corriger. Il sait qu'il doit faire une visite technique, mais il ne se presse pas tant qu'il peut s'en servir. Dès qu'elle tombe en panne, en revanche, il sera prêt à payer pour la remettre en marche, parce que sans elle, il ne pourra pas faire ses courses.

Les gens cherchent désespérément des conseils pour régler leurs problèmes et sont prêts à payer le prix qu'il faut pour recevoir de bons conseils.

Choisir vos produits dans les niches rentables, c'est démarrer votre business avec sérénité. Sur les plates-formes d'affiliation, vous verrez clairement que les produits qui ont du succès et qui sont classés dans les meilleures ventes se situent dans les secteurs cités ici. C'est une fois de plus la preuve qu'il y a de l'argent qui circule et que vous pouvez prendre votre part du gâteau.

⇒ **Les 10 niches rentables dans le secteur « Santé et fitness »** : Parmi les 29 niches rentables sur internet, 10 sont classés dans ce secteur.

1. *Perdre naturellement du poids* : Dans cette niche, les gens recherchent des conseils pour perdre du poids sans consommer des produits qui nuisent à leur santé. Ils veulent utiliser les lois de la nature ainsi que les produits biologiques pour perdre de la graisse et avoir un beau corps.

2. *La gestion du stress au quotidien* : Beaucoup de personnes vivent quotidiennement dans le stress et recherchent activement des solutions pour déstresser. Si vous connaissez des solutions pour ne plus stresser, alors vous pouvez vous lancer. Votre étude devrait porter sur les produits disponibles sur les plates-formes d'affiliation et surtout sur le trafic internet. Référez-vous à l'étude de marché avant de valider votre idée.

3. *Se muscler* : Perdre du poids et se muscler ne sont pas forcément des sujets liés. On peut perdre du poids sans forcément se muscler.

4. *Les exercices à faible impact sur la santé* : On pense toujours que le sport n'a que des effets bénéfiques, mais ce n'est pas toujours le cas. Plusieurs exercices ont de petits effets négatifs sur notre vie et on peut les classer parmi les exercices à faible impact. Par exemple, on peut parler de la marche, de la course à pied et du tennis. Le tennis est l'un des sports qui a des impacts sur les os et le système d'articulation. En francophonie il existe plusieurs blogs sur les exercices à faible impact. On peut par exemple citer les sites :

<https://www.blog-course-a-pied.com/> et <http://www.conseils-courseapied.com/>.

5. *La perte de la masse graisseuse* : Ne faites pas de confusion. Une personne qui veut perdre de la masse graisseuse est différente d'une personne qui veut juste perdre du poids. Les conseils et les produits à utiliser ne sont pas forcément les mêmes.

6. *Manger de la nourriture biologique* : De plus en plus de personnes recherchent des conseils pour manger sainement. Sur internet, plusieurs blogs partagent ce type de conseils et rapportent plusieurs milliers d'euros à leur propriétaire.

7. *Manger de la nourriture cru* : C'est un sujet qui intéresse de plus en plus de personnes dans l'alimentation. Le marché est à vérifier et valider.

8. *La guérison naturelle* : Des gens comme moi qui n'aiment pas les soins recherchent des solutions pour guérir naturellement. La seule chose à faire avant de vous lancer ici, c'est une fois de plus l'étude de marché.

9. *Le bien-être* : Beaucoup de personnes recherchent des conseils pour améliorer leur bien-être et garder le sourire quand tout va mal. Si vous avez des recettes, faites votre étude avant de commencer.

10. *Les différents problèmes de santé* : Si vous connaissez d'autres domaines liés à la santé, vous pouvez continuer la liste. La santé est un domaine ultra rentable et il est certain que vous tomberez sur des niches intéressantes.

Avant de vous lancer dans la niche santé, vous devez connaître les règles requises dans votre pays. Surtout, respectez ces lois pour ne pas avoir de problème avec la justice. N'oubliez pas que vous traitez d'un sujet sensible.

⇒ **Les 8 niches rentables dans le secteur « Rencontre et Relations »** : Parmi les 29 niches rentables sur internet, 8 sont classés dans ce secteur.

1. *Faire des rencontres (trouver un partenaire)* : Aujourd'hui, les gens adorent passer par les sites de rencontre pour trouver l'âme sœur. Le secteur de la rencontre est ultra rentable et dans cette niche, Kevin Bodin du site www.deviens-un-pirate.com génère plusieurs milliers d'euros sur internet en faisant de l'affiliation avec des sites de rencontre.

2. *Les relations amoureuses* : Ici aussi, beaucoup de personnes sont prêtes à recevoir des conseils pour bien vivre une relation amoureuse.

3. *Le mariage* : Les gens cherchent beaucoup de conseils pour préparer leur mariage, fêter leur anniversaire de mariage, offrir un cadeau de mariage...

4. *Le sexe et la sexualité* : Quand bien même le sexe est un sujet tabou pour certaines personnes, il demeure l'un des domaines dans lesquels les gens sont prêts à recevoir des conseils pour améliorer leur performance.

5. *La gestion des conflits* : Les relations entre les humains sont souvent des sources de conflit et beaucoup de gens veulent apprendre à bien gérer les conflits que ce soit en amour, en famille ou en amitié.

6. *Le divorce* : Les séparations sont de plus en plus fréquentes et souvent, les deux parties ne sont pas en accord. Quand un partenaire veut divorcer, l'autre peut ne pas vouloir et lorsque les deux parties sont d'accord, l'un souffre plus de la séparation que l'autre. Beaucoup de personnes sont prêtes à apprendre à gérer cette situation et vous pouvez exploiter le potentiel du marché pour gagner de l'argent.

7. *Décrypter le langage du corps* : Voici l'un des sujets les plus rentables et au moment où j'écris ces lignes, l'un des produits les plus vendus sur 1TPE est « décrypte le langage du corps ». Qu'est-ce que cela veut dire ? Décrypter le langage d'un corps consiste à analyser le langage corporel d'une personne pour savoir si elle est sincère, intéressée, gênée, nerveuse... Vous pouvez par exemple voir le blog <http://www.decodeurdunonverbal.fr/> dont l'auteur exploite vraiment ce marché pour gagner de l'argent.

8. *Les enfants* : La parentalité est un sujet ultra rentable sur internet. Beaucoup de personnes veulent apprendre à éduquer leurs enfants. Sur le marché français, beaucoup de blogs rentables sont disponibles et rapportent beaucoup d'argent à leurs auteurs. Je peux par exemple citer le blog www.les-supers-parents.com qui exploite bien cette niche.

⇒ **Les 10 niches rentables dans le secteur « Argent et Business »** : Parmi les 29 niches rentables sur internet, 10 sont classés dans ce secteur. Attention, la concurrence est rude et si vous voulez réussir dans cette niche, vous devez être prêt à travailler sans relâche.

1. *L'immobilier* : Une niche ultra rentable dans laquelle l'argent circule bien. Ici vous pouvez trouver des formations en ligne qui donnent des conseils. Sur 1TPE, Amazon et même Clickbank, il existe des formations et des livres d'investisseurs. Vous pouvez facilement trouver des blogs dans ce domaine.

2. *L'échange de devise* : Ici, je veux parler des échanges de devise en bourse par exemple. L'achat et la vente de devise pour faire des bénéfices est aussi un secteur qui intéresse beaucoup de personnes (moi y compris).

3. *L'investissement* : Ici, il est question de partager des conseils pour bien investir son argent et le fructifier. Si vous connaissez des astuces, vous pouvez vous lancer. Il existe des formations sur les plates-formes.

4. *Les dettes* : Ceux qui se sont endettés ne savent pas vraiment comment en finir avec ces dettes, tout en continuant de « vivre ». Ils veulent aussi devenir financièrement indépendants.

5. *Le business* : Vous le savez, car je suis dans cette niche. Je n'ai donc plus d'argument à vous donner, car si vous recherchez une formation pour faire de l'affiliation, c'est que le business vous intéresse.

6. *Le gain d'argent* : Tout le monde veut gagner de l'argent. Vous pouvez trouver des formations sur les plates-formes d'affiliation et des livres sur

Amazon qui partagent des connaissances autour de l'argent. L'un des blogs à succès dans ce domaine est www.abcargent.com. Il utilise plusieurs programmes d'affiliation qui lui permettent de gagner plus de 8000€ par mois.

7. *Le marketing en ligne* : C'est l'un des sujets du moment sur internet. Beaucoup de personnes savent maintenant qu'il est important pour leur entreprise de se lancer sur internet. Chaque minute, il y a des gens qui en parlent et il n'y a pas de doute sur sa rentabilité.

8. *La bonne gestion du temps* : Tous ceux qui veulent gagner de l'argent veulent apprendre à bien gérer leur temps. J'ai par exemple perdu plusieurs mois à rédiger ce guide. Pourquoi ? Parce que je n'ai pas bien utilisé mon temps. Une belle formation me ferait plaisir si j'applique les conseils.

9. *Trouver un emploi* : Ceux qui viennent de sortir de l'université ou ceux qui sont encore aux chômage recherchent des conseils pour trouver un emploi rapidement. Vous pouvez donc exploiter ce potentiel.

10. *Les jeux d'argent*. Sur internet, il y a plusieurs jeux qui proposent de gagner de l'argent. Si vous connaissez ces jeux, vous pouvez donner des conseils aux joueurs pour gagner et proposer des formations en affiliation pour rentabiliser votre travail.

Outre les niches citées, nous pouvons également trouver des niches bien particulières sur internet. Quand je parle de niche particulière, je regroupe toutes les niches que je n'ai pas citées, mais qui rapportent vraiment beaucoup d'argent. On peut parler, par exemple des relations entre les humains et les animaux. Dans cette catégorie, on peut parler du dressage de chiens ou de chats. Depuis plusieurs mois, les deux produits les plus vendus sur 1TPE parlent du dressage de chiens.

Dans ses différentes niches rentables, vous disposez de produits prêts à être vendu sur les plates-formes d'affiliation. C'est donc à vous qu'il revient de choisir la niche avec laquelle vous avez plus d'affinités et de dénicher les meilleurs produits que vous allez proposer.

Si vous décidez de vous lancer sur les niches citées plus haut, vous devez trouver un positionnement bien précis pour vous démarquer de ce qui se fait déjà sur internet. Plus vous affinez votre niche en vous positionnant sur une partie moins concurrentielle, plus vous serez perçu comme un expert du domaine par vos lecteurs.

ÉTAPE 4 : DÉTERMINER LE PRODUIT IDÉAL

Quelles sont les clés indispensables pour dénicher le meilleur produit sur un marché spécifique ?

Beaucoup de personnes ne savent pas bien choisir les produits dont ils veulent faire la promotion. Pour gagner de l'argent avec l'affiliation en vendant les produits des autres, il faut savoir bien les choisir avant de les proposer sur internet. Cela vous évitera de salir votre image en ligne pour quelques poignées d'euros et de diminuer vos demandes de remboursement.

Le but de ce cours sur le choix du produit est de vous donner les clés pour dénicher les meilleurs produits qui vous permettront de gagner un vrai revenu. Je vais concentrer mes efforts sur la plate-forme 1TPE, mais vous pouvez généraliser l'étude aux autres plates-formes de vente de produits.

⇒ **Présentation générale du site 1TPE :**

Ce site est la propriété de Sylvain Milon, un web entrepreneur expérimenté. Quand j'ai découvert le premier terminal de paiement électronique, je me suis demandé s'il était sérieux. Je me suis quand même inscrit sans jamais comprendre les solutions que propose 1TPE pour gagner de l'argent, je ne pensais pas que c'était vraiment possible.

Depuis quelques mois, je reçois un mail dont le titre est : <<**Achat 1TPE versement d'une commission**>> ou <<**achat 1TPE : votre produit a été vendu sur la plate-forme par l'affilié lambda**>>, sans que je n'ai recommandé le produit en question.

1tpe

ACHAT 1TPE

1TPE .com - versement d'une commission • Bonjour

ACHAT 1TPE

1TPE .com - versement d'une commission • Bonjour

ACHAT 1TPE

1TPE .com - versement d'une commission • Bonjour

ACHAT 1TPE

Achat de votre produit sur 1TPE .com • Bonjour luon

ACHAT 1TPE

Achat de votre produit sur 1TPE .com • Bonjour luonc

ACHAT 1TPE

Achat de votre produit sur 1TPE .com • Bonjour luonc

ACHAT 1TPE

Achat de votre produit sur 1TPE .com • Bonjour luonc

Je peux donc vous dire que le site est sérieux et paie ses membres un mois après la vente du produit. On reverra cela plus loin.

Tout le monde peut utiliser la plate-forme pour arrondir ses fins de mois difficile ou même pour gagner sa vie honnêtement. Le site paie également les Africains. 1TPE ne connaît pas de distinction de race. Que vous soyez noir, marron, blanc, ou même jaune, que vous vous dépigmentiez la peau ou que vous ayez vécu des années dans une tombe, vous pouvez gagner de l'argent avec ce site d'affiliation. Même si vous n'entrez pas sur internet pour le moment ou que vous n'avez pas un site internet en ligne, vous pouvez aussi trouver votre part d'argent en faisant de l'affiliation chez 1TPE.

La plate-forme d'affiliation est un site sur lequel se rencontrent trois types de personnes :

- *Le vendeur de produits numériques* qui dépose ses livres électroniques ;
- *L'affilié* qui s'y rend pour trouver des produits ou des offres à relayer pour recevoir des commissions sur chaque vente ;
- *L'acheteur* y va pour acheter des livres et formations numériques.

C'est donc le lieu de rencontre de l'offre et de la demande d'information numérique ou de service recevable par mail moyennant un paiement électronique. Outre la vente des produits numériques, 1TPE vous permet également de gagner de l'argent en vendant vos services si vous travaillez comme freelance.

Pour gagner de l'argent avec 1TPE, vous devez soit vendre les produits des autres (faire de l'affiliation), ou vendre vos propres produits. Le site vous permet aussi de parrainer vos amis pour gagner de l'argent. En parrainant, vous pouvez gagner 1 € chaque fois que votre filleul aura vendu un produit. Si vous avez 500 filleuls qui vendent seulement 1 produit par mois, vous toucherez 500 € gratuitement chaque mois. Ne comptez pas trop sur le parrainage et faites vous-même vos efforts pour vendre.

Beaucoup de produits vendus par les affiliés 1TPE sont de qualité, mais attention, il n'y a pas de risque 0, cela demande vérification. Vous pouvez aussi tomber dans des arnaques. Il faut savoir choisir un bon produit sur 1TPE si vous désirez acheter ou vendre. Nous verrons comment procéder dans la suite de cette formation.

À l'issue de vente de produits que vous soyez vendeur ou simplement affilié à la plate-forme 1TPE, vos revenus s'accumuleront sur le site jusqu'à ce que vous atteigniez la limite de paiement indiquée. À l'inscription, 30 euros est la limite de base indiquée pour que vous soyez payé. Vous pouvez modifier cette limite et la revoir à la hausse si vous le souhaitez.

⇒ Les conditions et modes de règlements :

Sachez que même si vous atteignez votre limite de paiement et que vous avez défini votre mode de règlement, vos gains resteront en attente de paiement et vous serez payé un mois plus tard.

Imaginons que vous vous inscrivez tout de suite sur 1TPE et que vous réalisez avant la fin de ce mois des ventes pour lesquelles vous devez être rémunéré 100 euros, la somme sera mise en attente, et vous serez payé 30 jours après. Il y a donc un mois entre les ventes et le paiement effectif de vos commissions. Ce n'est pas de l'arnaque, c'est la stratégie mise en place par 1TPE pour effectuer les paiements aux vendeurs ainsi qu'aux affiliés. Je dirais que c'est comme la brigade du site 1TPE pour régler les litiges de satisfaction ou d'insatisfaction des clients. À mon avis, la mise en place de cette stratégie assure votre sécurité que vous soyez vendeur, affilié ou acheteur.

La plupart des vendeurs 1TPE proposent une garantie satisfaite ou remboursée sous 30 jours. Cela veut dire que si vous achetez un produit et que vous n'êtes pas satisfait, vous pouvez réclamer un remboursement au vendeur sous 30 jours. Le petit décalage entre les deux paiements encadre correctement ces 30 jours dont le client a besoin pour analyser les solutions proposées par le vendeur et pour résoudre son problème. À mon avis, si le client effectue une demande de remboursement, les comptes 1TPE du vendeur (producteur) et de son affilié ayant vendu le produit seront débités du montant de la réclamation et le solde de paiement connaîtra une diminution. Si le client ne fait pas de demande de remboursement, les 30 jours de garantie dont il dispose passeront, vos revenus resteront en attente de paiement et vous serez totalement payé le mois suivant.

Deux moyens sont disponibles pour récupérer votre argent : les chèques bancaires ou un virement PayPal. Après la création de votre compte, vous devez confirmer vos coordonnées et demander qu'on vous envoie le code d'activation de votre compte. Il vous sera envoyé dans votre boîte quelques semaines après. C'est après cette validation que vous pouvez activer le paiement électronique sur votre compte 1TPE. Donc après la création de votre compte, seul le paiement par chèque s'active automatiquement. Pensez à valider votre compte pour activer le paiement PayPal. Dès que vous activez le paiement PayPal, ce n'est pas encore fini. Vous devez demander le virement de vos fonds quand ils seront disponibles. Avant la fin de chaque mois, demandez qu'on vous envoie vos revenus du mois écoulé. La demande sera prise en compte et vous serez payé entre le 1er et le 3 de chaque mois.

⇒ L'inscription sur la plate-forme 1TPE :

Sur le site 1TPE, cliquez sur s'inscrire et vous serez reconduit sur la page d'inscription. Vous pourrez entrer vos informations et choisir un login d'inscription/pseudo (qui sera votre identifiant si vous vendez vos propres produits ou qui apparaîtra dans votre lien affilié si vous décidez de vendre les produits des autres) et votre mail. Prenez le soin de choisir un bon login, il reflète l'image de votre marque. C'est vous qui décidez. Vous pouvez maintenant cliquer sur créer mon compte. La plate-forme vous enverra un mail contenant vos informations d'inscription et un mot de passe que je vous conseille de modifier.

Une fois connecté, vous verrez toutes les informations de votre compte et de votre activité sur 1TPE à savoir :

- *L'essentiel de votre compte* : Tout ce qu'il faut savoir sur votre activité. On peut parler de vos revenus, vos ventes, vos produits...
- *Les outils affiliés* pour vendre en affiliation. On peut parler de guides gratuits, de logiciels pour promouvoir vos liens affiliés...
- *Le catalogue des produits du site* : Les produits sur lesquels vous pouvez obtenir des commissions. Si un vendeur met un taux de 0 % comme commission aux affiliés, ses produits n'apparaîtront pas car ils ne vous rapporteront rien.
- *La page vendeur* qui regroupe l'ensemble des produits que vous avez créés et mis en vente sur la plate-forme.

⇒ Le catalogue de produits :

Vous retrouvez dans ce catalogue la liste des produits vendus sur le site. Vous pouvez chercher un produit en utilisant, simplement, la barre de recherche. Si je tape le **mot-clé « business »**, nous obtiendront tous les produits utilisant le mot business, classés par ordre du plus vendus au moins vendus. Vous n'avez plus qu'à choisir dans la liste pour le proposer à des prospects.



Produit N° 2363 : Livre électronique

70 idées de Business sur Internet

Découvrez ce Pack de 70 idées pour développer Votre Propre affaire sur le Web dès demain ...

Plus d'informations et vos liens d'affiliation :

(Pour voir , ou masquer, les informations cliquez sur le bouton)

cliquez ici

Produit N° 16478 : Formation en ligne





Je commence mon Business dans 1 heure ...

Apprenez à créer un business sur internet, efficace et rémunérateur, à partir de produits numériques en un temps record avec des techniques et stratégies simples ...

Plus d'informations et vos liens d'affiliation :

(Pour voir , ou masquer, les informations cliquez sur le bouton)

cliquez ici

Produit N° 15381 : Formation en ligne



Il y a une chose que vous devez toujours prendre en compte pour réussir. **Misez sur les produits de qualité et non sur la commission** qu'on vous promet. Si vous vendez un produit de mauvaise qualité, vous recevrez de nombreuses demandes de remboursement. Votre crédibilité en prendra un coup. Personne ne veut jeter son argent par la fenêtre même pas vous. Mais comment **déterminer la qualité d'un produit sans l'acheter** ? Quelques règles peuvent vous y aider, vous devez tenir compte de différents aspects :

- *Le nombre d'affiliés ayant déjà vendu le produit* : Plus ce chiffre est élevé, plus vous avez de chance de réaliser des ventes.
- *Le pourcentage de remboursement* : Plus il est élevé, moins le produit est de qualité. La page de vente vend du rêve, mais les acheteurs sont insatisfaits à l'achat. Ils se sentent arnaqués et réclament leur argent.
- *Le prix du produit* : Plus il est élevé, plus votre commission l'est également. Mais faites attention. Tout dépend de vos prospects. Sont-ils prêts à acheter un produit cher ? Sinon, vous perdrez votre temps.
- *Le taux de commission* : Plus il est élevé, plus vous gagnez de l'argent. Si le produit est vendu à 27 euros par exemple et que le vendeur vous donne 70 % de son prix de vente, vous encaissez 18,90 euros par vente.

Outre ses cas de figures majeures, il est toujours préférable de promouvoir un produit que vous avez utilisé et dont vous connaissez la qualité. Vous éviterez des demandes de remboursements et vous en ferez une meilleure promotion.

CAS PRATIQUE

LE CHOIX D'UN PRODUIT

Voyons un exemple concret avec le mot « business » :

Quand j'ai fait une recherche sur le site. Le produit de plus vendu qui utilise le mot clé « business » était : « **70 idées de business sur internet** ».

- *Le nombre d'affiliés 1TPE ayant vendu le produit est de 301* : Si chaque affilié vend un exemplaire du produit, cela fait 301 ventes.
- *Le prix de vente est 41 euros par vente pour le produit* : Actuellement, chaque affilié reçoit 70 % du prix de vente soit 28,70 euros par vente.
- *La demande de remboursement est de 9 %* : Peu de personnes réclament leur argent après avoir investi 41 euros dans l'achat du produit.

⇒ **Analyse économique du produit :**

Si 301 personnes ont vendu un simple exemplaire du produit, un chiffre d'affaires de 12.341 euros a été réalisé. Si chacun vend 2 exemplaires alors ce chiffre est multiplié par 2 et je vous laisse le calcul. Comme 9 % ont réclamé leur argent, la plate-forme d'affiliation 1TPE a donc retourné 1110.69 € euros aux clients. Le nouveau chiffre d'affaires réalisé s'élève à **11 230,31 €**. C'est le montant exact que les affiliés et le vendeur se sont partagés.

⇒ **Résultat de l'analyse :**

Ce produit respecte donc les règles de qualité. La demande de remboursement est faible et la commission est intéressante. Si je réalise une vente, je toucherai 28,70 € de commission. Si je fais mieux et que je réalise 100 ventes du même produit, je toucherai 2870 € de commissions. Ce ne sont que des estimations.

Si les 9 % des acheteurs qui réclament leur argent font partie de ceux qui sont venus par mes liens ; je reverserai 258,30 € au site d'affiliation. Avec cet argent, le site paiera ses clients. Dans le cas où les 9 % des demandes de remboursements ne proviennent pas de mes liens, je ne reverserai rien.

Voilà comment choisir un produit et le vendre sur n'importe quelle plate-forme d'affiliation.

RENTABILISER SA NICHE

OFFRIR UN PROTOTYPE GRATUIT

Que peut-on offrir en cadeau pour attirer des clients ? De quoi parler dans un prototype gratuit ?

Vous allez devoir prendre un peu de temps pour réaliser un prototype sur le sujet du marché que vous avez choisi. Vous pouvez faire une brève vidéo ou écrire un rapport pour partager des conseils. Si vous n'avez jamais rien écrit, cela peut vous sembler fastidieux, mais c'est plus simple qu'il n'y paraît...

Tout d'abord, choisissez 4 ou 5 meilleurs produits que vous avez trouvés sur les plates-formes d'affiliations, de préférence ceux de meilleure qualité, avec une commission plus élevée. S'ils sont complémentaires, regardez le point important de chacun d'entre eux. Ils constitueront une partie du rapport.

⇒ **Documentation utile à votre rapport :**

Vous pouvez écrire une table des matières pour avoir une vision claire de l'articulation du rapport. Ensuite, il vous faudra écrire le corps du rapport... Les lecteurs recherchent des conseils pour réussir. Vous devez les envoyer vers des livres ou des produits dont vous faites la promotion.

Vous pouvez utiliser internet pour avoir des informations détaillées sur votre niche. Recherchez des articles qui traitent du sujet que vous avez choisi. Lorsque vous trouvez un article intéressant, lisez-le avec attention. Surtout, ne recopiez pas les articles que vous lisez. Respectez les droits d'auteur et inspirez-vous simplement. Prenez des notes sur les différents mots clés liés à votre niche. Puis, recherchez des articles de blog déjà écrit sur les mots clés que vous avez dénichés. Vous pouvez passer cette étape si vous avez des connaissances solides dans votre niche. Mais je vous recommande de le faire, car vous pouvez tomber sur des idées auxquelles vous n'avez pas pensé.

Voici 2 suggestions d'éléments de recherche, pour trouver des conseils intéressants dans votre niche :

- *Comment ?* : Comment perdre du poids ? / Comment perdre du ventre ?
Comment acheter sa maison ? / Comment créer un site internet ?

- *Les x meilleurs produits de la niche* : Les 10 meilleurs sites pour gagner de l'argent sur internet. / Les 10 meilleurs produits pour perdre du poids. / Les 20 meilleurs vêtements pour mincir. / Les 30 meilleures actions à fort dividende en bourse.

Répétez cette étape avec plusieurs mots-clés. Vous trouverez ainsi plusieurs articles et donc de nombreux conseils. Vous pouvez aussi lire les magazines vendus dans des kiosques et publiés par la presse.

Pour trouver les meilleurs sites qui traitent de votre sujet, faites une simple recherche sur Google et vous constaterez les mieux classés. Pour trouver des blogs, tapez « blog + mot clé de votre niche » : « Blog bourse » / « Blog perte de poids » / « Blog paris sportif » ... Vous pouvez faire cette recherche avec tous les types de mots clés et dans n'importe quelle niche sur internet.

⇒ Rédaction de votre rapport :

Maintenant que vous comprenez mieux la problématique de votre marché (perte de poids pour les gourmands, cellulite pour les femmes âgées, chute de cheveux chez les hommes, gagner de l'argent pour ceux qui en manquent, investir en bourse pour ceux qui veulent fructifier), VOUS allez réécrire les paragraphes des articles trouvés grâce aux mots clés que vous avez relevés et notés.

Toutes les 2 ou 3 pages, faites **référence à l'un des produits que vous souhaitez vendre**, avec votre lien d'affiliation inclus. N'oubliez pas ce lien dans votre rapport gratuit. C'est important, car sans lui, vous ne pouvez pas encaisser de l'argent. Les lecteurs liront votre rapport, cliqueront et certains achèteront sur internet. Mais si vous avez mis un lien autre que le votre, vous allez perdre la commission.

Avec cette astuce, en moins d'une semaine vous pouvez avoir un rapport de 10, 15 ou 20 pages selon votre inspiration. N'oubliez pas que vous n'écrivez pas ici pour obtenir un prix Nobel. Vous écrivez un rapport gratuit à diffuser librement sur internet. Par contre, ***assurez-vous qu'il soit rédigé sans fautes d'orthographe et dans un style facile à lire et à comprendre.***

Utilisez un correcteur orthographique en ligne et n'hésitez pas à le faire relire avant de le diffuser, pour corriger les fautes et les mauvaises tournures et avoir un premier livre numérique lisible et compréhensible

Ce rapport ne doit pas être très volumineux, mais cela vous demandera tout de même quelques jours de travail si vous le faites correctement. Nous verrons comment l'offrir tout en récupérant des mails pour construire une liste de contact, liste qui sera le poumon de votre business en ligne. C'est elle qui vous permettra de gagner de l'argent à la demande.

CRÉER UN SITE DANS VOTRE NICHE

Quelle méthode utiliser pour valoriser ses produits ?

Dès que votre rapport est rédigé et que vous avez mis en place tout le processus pour le diffuser en ligne, vous devez créer un site internet. Il vous servira à prouver votre expertise aux yeux de vos abonnés et surtout, s'il est bien conçu, il vous apportera des milliers de visiteurs que vous pouvez convertir en abonnés puis en client.

⇒ **Acheter un nom de domaine :**

Pourquoi acheter un nom de domaine ? La raison pour laquelle vous devez le faire c'est que vous devez avoir le contrôle total de votre site. Un blog sur Blogger, ou toute autre plate-forme gratuite, peut être fermé à tout moment sans que vous le sachiez. Une telle situation équivaut à jeter tous vos efforts de présence sur Internet par la fenêtre.

Vous devez enregistrer un nom de domaine qui se rapproche de celui du produit dont vous souhaitez faire la promotion. Cela vous permettra d'être mieux indexé par les moteurs de recherche et ainsi, de percevoir de nombreuses commissions, c'est ce qu'on fait de mieux.

Par exemple, vous avez découvert que la niche « **Comment perdre du poids...** » est assez rentable et qu'une personne a déjà un site dont le domaine est « **perdre-du-poids.com** ». Vous pouvez très bien acheter un nom de domaine qui sera « **perdre-du-poids.info** ». De cette façon, les personnes et les moteurs de recherche feront le rapprochement entre les sites.

[Autres exemples : [perdre-du-poids-bonus.com](#) / [perdre-du-poids-avis.com](#) / [perdre-du-poids-critique.com](#) / [perdre-du-poids-arnaque.com](#)

Si vous souhaitez seulement acheter un nom de domaine, vous pouvez très bien **créer plusieurs dossiers** et dans ce cas, si l'on reprend mon exemple, cela va donner : [perdre-du-poids.info/bonus](#) / [perdre-du-poids.info/avis](#) / [perdre-du-poids.info/critique](#) / [perdre-du-poids.info/arnaque/](#)

Ou utiliser **des sous-domaines** : [comment.perdre-du-poids.info](#) / [methodespour.perdre-du-poids.info](#)

Maintenant que vous avez choisi un produit et acheté un nom de domaine, il est temps de construire votre site Internet. C'est ici que vous allez envoyer tout votre trafic et certainement offrir des bonus pour inciter les personnes à acheter le produit via votre lien d'affiliation.

Il y a deux façons de faire :

1. Vous pouvez **construire un site Internet HTML** qui servira à préventre le produit (je reviendrai en détail sur la manière de rédiger votre texte de prévente). Pour créer une page HTML de bonne qualité, vous pouvez utiliser des modèles à modifier avec Photoshop ou Gimp. C'est la méthode utilisée pour présenter ma formation www.aurevoirpatron.com. Elle est un peu complexe quand on ne s'y connaît pas en HTML. Mais si elle vous intéresse, vous pouvez trouver des pages HTML gratuits et modifiables ici : www.minisite-web-design.com

2. L'autre manière de procéder est d'**installer un blog Wordpress** sur votre hébergement, puis d'ajouter des articles se rapportant au lancement du produit ainsi qu'à son contenu.

Attention sur une même niche, vous n'aurez besoin que d'un seul nom de domaine pour créer tout le matériel de promotion. Sachez aussi que de nos jours, les hébergeurs proposent l'installation en un clic. Vous n'aurez donc pas besoin de maîtriser la technique pour mettre votre site en ligne. Dès que vous achetez un nom de domaine et que vous prenez un hébergement, le tout pour moins de 50 euros par an, vous pouvez mettre en ligne votre site en un clic.

Lorsque votre site sera en ligne, il ne vous restera plus qu'à obtenir du trafic afin de capturer un maximum d'adresses mail. Je reviendrai sur la manière de mettre en place les méthodes gratuites et payantes pour avoir du trafic dans le module trois de cette formation.

GARANTIR SA RÉUSSITE

LES 8 PLUS GROSSES ERREURS À ÉVITER

Dans quels pièges ne doit-on absolument pas tomber ? Comment préserver son business ?

La vente en affiliation permet de rapidement gagner de l'argent sur internet. C'est la solution, à portée de main, quand on commence son aventure sur internet. Vous pouvez construire un apport pour plus tard monter votre propre business si vous le voulez. Mais, pour réussir en affiliation, il y a des erreurs à éviter. C'est ce que nous allons voir dans cette étape.

⇒ 1ère erreur - Envoyer du trafic froid sur des pages de vente :

Le trafic froid, c'est l'ensemble des visiteurs que vous recevez pour la première fois sur un site. Ce sont des personnes qui ne vous connaissent pas et qui n'ont aucune confiance en vous. En les envoyant sur des pages de vente, vous risquez de les perdre pour deux raisons :

- La première, il est rare qu'un visiteur qui vient de découvrir votre site achète le produit que vous recommandez.
- La seconde, c'est que même s'il achète le produit, vous le perdez de suite après son achat, et c'est dommage.

Une personne qui a eu confiance en vous et qui dépense son argent pour acheter un produit que vous lui recommandez est une personne que vous ne devez pas perdre. Il pourrait vous permettre de gagner beaucoup plus d'argent si vous recommandez des produits qui l'intéressent.

Avant d'envoyer des gens sur une page de vente, assurez-vous d'avoir leur adresse mail, vous aurez ainsi, la possibilité de les contacter et de leur proposer des produits autant de fois que vous le souhaitez. C'est comme ça que vous construirez un business rentable en ligne.

En conclusion, assurez-vous de transformer vos visiteurs en prospect et développez une relation de confiance entre vous et vos prospects avant de leur proposer des produits dans votre niche. Plus ils ont confiance en vous, plus ils dépenseront pour acheter les produits que vous recommandez.

⇒ 2ème erreur - Proposer n'importe quel produit à n'importe qui :

J'ai souvent remarqué que beaucoup de débutants commettent cette erreur et il faut l'avouer, je l'ai fait aussi, au départ. Ils envoient des liens affiliés à des personnes sans connaître leurs vrais besoins. Même si vous êtes sur internet, vous devez savoir que vous traitez avec des humains qui ont des besoins spécifiques. S'ils dépensent leurs argents, c'est pour résoudre un problème bien précis. C'est la raison pour laquelle vous devez faire des offres en tenant compte des besoins de vos prospects. S'ils veulent perdre du poids, proposez des produits dans ce domaine.

⇒ 3ème erreur - Mentir sur un produit :

De nombreux débutants dans le but de gagner de l'argent sont capables de mentir sur un produit et de vanter ses mérites. Sauf que si le visiteur achète le produit et découvre que ce que vous dites n'est pas en accord avec ce qu'il découvre, il sera déçu et ne vous fera plus jamais confiance. En mentant sur un produit, vous détruisez votre réputation en ligne. Il est donc très important de dire la vérité sur un produit. Nous avons vu comment étudier la qualité d'un produit et le proposer sans l'acheter. Mais je dois vous avouer qu'il est toujours préférable d'acheter un produit et de voir son contenu pour avoir la possibilité d'en parler. En achetant le produit, vous aurez de redoutables armes pour le critiquer et en parler sans aucun sentiment de gêne. Si l'acheteur n'est pas satisfait, il ne pourra pas vous accuser d'avoir utilisé une promotion du produit mensongère.

⇒ 4ème erreur - Proposer des produits sans valeur ajoutée :

Il est primordial de vendre pour gagner un vrai revenu en ligne. Ceci étant, se concentrer seulement sur l'acte de vente, est un grand danger pour votre business en ligne. Beaucoup de personnes proposent seulement des produits à vendre, et finissent par chasser leurs visiteurs. Vos visiteurs sont des humains et s'ils sentent que vous êtes seulement là pour gagner de l'argent, ils vous fuiront et iront voir ailleurs. Ce qu'ils recherchent dans votre niche, c'est un conseiller, capable de leur donner des conseils pour obtenir des résultats.

Pour réussir en affiliation, vous devez, donc, toujours apporter de la valeur ajoutée aux personnes qui vous suivent. La valeur ajoutée, c'est l'ensemble des conseils gratuits que vous proposez avant de présenter un produit à vendre.

Par exemple, si vous faites la promotion d'un produit dont le titre est <<Comment bien dormir>>, vous pouvez premièrement offrir un guide intitulé <<10 conseils pour dormir comme un bébé>>.

Vous éditez votre guide gratuit tout en insérant vos liens d'affiliation dans son contenu. Ainsi en lisant votre rapport gratuit, le lecteur peut aller plus loin en cliquant sur vos liens pour découvrir plus de conseils. Sauf que ce sont des liens d'affiliation et vous toucherez des commissions sur chaque vente.

Voilà une technique simple pour apporter de la valeur et gagner de l'argent en même temps. En procédant ainsi si votre rapport est de qualité irréprochable, vous vendrez forcément les produits conseillés.

Vous pouvez aussi apporter de la valeur en créant un site/blog dans votre niche. En le faisant, vous publiez des articles qui aident vos visiteurs à avoir plus d'informations sur le sujet que vous traitez. Dans ce cas aussi, pour gagner de l'argent, vous devez insérer quelques liens d'affiliation dans votre contenu, mais aussi des liens normaux vers d'autres sites d'autorité qui traitent du même sujet que le vôtre.

Dans la suite de cette formation, nous verrons comment apporter de la valeur à vos prospects sans avoir besoin de créer un prototype gratuit à chaque fois.

⇒ **5ème erreur - Ne pas vous former sur le sujet de votre niche :**

L'affiliation a de multiples facettes et peut à tout moment vous surprendre. De plus, l'information évolue à une très grande vitesse de telle sorte que ce qui marche aujourd'hui dans un secteur peut ne pas fonctionner dans quelques mois ou années. Si vous ne vous formez pas, comment pourriez-vous être à jour sur les changements qui surviennent ? Vous risquez d'induire vos visiteurs en erreur et de détruire votre réputation en ligne.

Il est donc important que vous vous formiez dans votre domaine pour fournir des informations de qualités. Une simple formation en affiliation ne suffit pas pour vendre des produits. Vous devez également avoir des connaissances solides dans la niche que vous choisissez. Par exemple, si vous voulez vendre des produits sur la perte du poids, vous devez vous former dans ce domaine.

⇒ **6ème erreur - S'inscrire sur plusieurs plates-formes d'affiliation :**

Nous avons vu plusieurs plates-formes d'affiliation, mais cela ne veut pas dire que vous devez vous inscrire sur chacune d'elle. L'une des raisons de l'échec en affiliation est souvent due à ce facteur. Beaucoup de personnes s'inscrivent sur plusieurs plates-formes et finissent par gagner très peu sur chacune d'elles.

Chaque plate-forme d'affiliation a ses propres secrets. Une stratégie qui marche pour 1TPE et Clickbank, ne marchera pas forcément sur Amazon car toutes les plates-formes ne disposent pas des mêmes conditions d'utilisation.

Sur Amazon par exemple, vous n'êtes pas autorisé à envoyer un mail, contenant des liens d'affiliation au risque d'être banni du programme. Alors que sur 1TPE c'est essentiel pour gagner plus que des clopinettes.

Choisissez un programme, inscrivez-vous, maîtrisez-le et concentrez-vous jusqu'à ce que vous touchiez un revenu intéressant. Pour ma part, je m'étais fixé un palier de 200 €, avant de m'inscrire sur une autre plate-forme.

À l'heure où j'écris ces lignes, j'utilise deux plate-formes qui m'envoient des paiements chaque mois. Il s'agit de 1TPE et d'Amazon. Je viens de me lancer sur deux autres plates-formes mais je n'en parle pas encore.

⇒ 7ème erreur - Promouvoir plusieurs produits simultanément :

Quand on débute en affiliation, on a envie de se donner plus de chance en proposant plusieurs produits dans la même thématique. Sauf que les visiteurs ne perçoivent pas cela comme une vraie expertise. Concentrez vos efforts sur un produit et quand vous aurez du succès, vous pourrez choisir un second puis un troisième. Faites simplement de sorte que votre produit couvre l'ensemble des questions qu'on peut se poser dans votre niche.

⇒ 8ème erreur - Ne pas analyser les performances de vos campagnes :

Comment sauriez-vous que vous effectuez un bon ou un mauvais travail si vous n'analysez pas vos résultats ? Même si vous vendez les produits des autres, vous devez suivre chacune de vos campagnes pour connaître celle qui est la plus efficace. Vous devez connaître le nombre de visiteurs que vous avez, ceux qui cliquent sur vos liens affiliés et ceux qui achètent les produits. Vous devez connaître le taux de conversion exact pour avoir la possibilité de vous améliorer.

Les super affiliés qui gagnent des milliers d'euros sur internet font des tests et connaissent ce qui fonctionne le mieux pour eux. C'est ainsi qu'ils concentrent leurs énergies sur ce qui marche pour gagner plus.

LES 10 PUISSANTES STRATÉGIES EN AFFILIATION

Comment vivre de l'affiliation ? Quelles sont les méthodes, utilisées par les « super affiliés » ?

Nous allons découvrir les stratégies utilisées par les super affiliés qui génèrent plusieurs centaines de milliers d'euros et qui vivent de leurs revenus d'affiliation. Comme nous l'avons déjà vu, pour réussir en affiliation, il vous faut trouver de super produits à proposer dans un marché dans lequel les gens dépensent beaucoup d'argent. Cette simple règle peut déjà vous permettre de gagner un revenu intéressant, mais si vous voulez vivre uniquement de revenus d'affiliation, nous allons voir que vous devez faire comme les « super affiliés » en copiant leurs stratégies.

Nous avons vu comment choisir les mêmes produits que les super affiliés et maintenant, je vais partager avec vous la stratégie utilisée par les super affiliés pour vendre des centaines, voire des milliers de produits par mois. En mettant en place ces quelques stratégies dans votre business d'affiliation, vous pourrez monter un empire (je mesure mes mots) en vendant les produits des autres.

⇒ 1ère stratégie – Continuer d'éviter les erreurs de débutants :

Ce n'est pas parce que vous êtes perçu comme un expert ou que vous avez réussi à bâtir une confiance entre vous et vos prospects et qu'ils achètent les produits que vous recommandez, que vous avez la possibilité de leur mentir sur de nouveaux produits.

Même si vous commencez par gagner de l'argent en vendant les produits des autres, vous ne devez pas cesser d'éviter les erreurs que commettent les débutants en affiliation. Les « super affiliés » ne commettent généralement pas ces erreurs. C'est ce qui leur permet d'asseoir leur autorité dans les marchés qu'ils ciblent et par la suite de gagner beaucoup d'argent en vendant simplement les produits des autres.

⇒ 2ème stratégie – Développer une liste e-mail de prospects qualifiés :

Comme vous le savez, vous ne devez pas tout le temps envoyer du trafic froid sur vos pages de vente. En procédant ainsi, vous savez que vous avez de fortes chances de perdre le visiteur à tout jamais. Même s'il achète le produit, vous n'aurez pas la chance de lui proposer d'autres produits. Pour corriger ce problème, les « super affiliés » développent des listes de contact.

Imaginez que vous ayez dans votre boîte e-mail, 20.000 personnes qui vous connaissent et qui échangent avec vous. Vous avez la possibilité de les contacter et de leur dire ce que vous voulez. Imaginez maintenant que vous disposez d'une solution qui vous permet d'envoyer le même message aux 20.000 personnes dans leurs pays. Il se trouve, à présent, que ces 20.000 personnes s'intéressent de près aux conseils que vous partagez dans votre niche. Ils recherchent des solutions pour réussir et vous connaissez tout ce dont ils ont besoin. Vous pouvez leur apporter de l'aide en leur envoyant la réponse aux questions qu'elles se posent. Elles seront heureuses de trouver des réponses et vous remercieront. Maintenant, si vous avez des produits d'affiliation à vendre, vous pouvez en parler en leur envoyant un seul mail.

Avec un seul mail, vous pouvez envoyer un lien d'affiliation à 20.000 personnes. Si le produit coûte 27 € et que vous touchez 70 % du prix de vente, vous gagnerez 3.780 € si seulement 1 % des 20.000 personnes achètent le produit. Ce 1 % représente 200 personnes sur les 20000... Si chaque mois, vous proposez seulement 4 produits, vous toucherez 15.120 € de revenus.

Quand vous touchez ce type de revenu, vous vous dites Waouh ! Mais dans la réalité, ça ne marche pas forcément comme ça. Vous pouvez avoir des résultats plus intéressants ou moins importants que celui de l'exemple. J'ai pris cet exemple pour vous donner une idée du fonctionnement d'une liste mail.

Pour résumer, avec une liste e-mail, vous disposez d'un arsenal de vente. Plus vous avez d'inscrits bien ciblés sur une thématique précise, mieux vous aurez des résultats intéressants.

Les super affiliés concentrent tous leurs efforts dans la création d'une liste e-mail. Ils font tout pour faire entrer de nouvelles personnes dans la machine et passent leur temps à développer une relation de confiance avec les abonnés. Grâce à cette liste, ils gagnent leur liberté financière en vendant simplement les produits des autres. Pour gagner votre vie en affiliation, vous devez faire de même.

Je vous montre dans le module suivant les différentes étapes qui vous permettront de créer une liste d'abonnés ciblés, prêts à acheter votre produit.

⇒ 3ème stratégie – Dupliquer son système de promotion :

Qu'est-ce que le principe de la duplication ? Le dictionnaire Larousse définit la duplication comme étant une opération consistant à établir les copies d'un système existant. En génétique, dédoublement d'un chromosome ou d'un gène. En anatomie, anomalie caractérisée par la présence d'un organe en double ou celle d'un organe divisé en deux parties égales.

En entrepreneuriat, la duplication est l'opération qui consiste à créer deux entreprises qui fonctionnent sur le même principe. Elles peuvent vendre les mêmes produits ou non. C'est exactement ce que font les super affiliés. Ils créent un premier système (machine à vendre et autre système de vente) puis dès qu'il commence à prendre forme, ou dès qu'il commence à générer des revenus, ils créent un second puis un troisième et ainsi de suite.

C'est ce que vous devez exactement faire. Dès que vous dénicher un marché rentable et surtout après avoir créé votre matériel de promotion, vous devez créer un second système et ainsi de suite. En vous lançant dans plusieurs niches, vous augmentez vos chances de réussir.

Pourquoi ce système fonctionne bien ? Parce que tous les marchés n'ont pas la même rentabilité. Même en suivant toutes les étapes que je vous recommande dans cette formation et en créant vos business pour vendre en affiliation, vous remarquerez que vos taux de rentabilité diffèrent d'un marché à un autre. L'un de vos systèmes rapportera plus d'argent que les autres.

Sur internet, le principe de la duplication vous offre deux avantages :

- Le premier, c'est que vous ne connaîtrez pas vraiment de perte. Les coûts que vous devez supporter pour créer vos systèmes sont très minimes comparativement à une vraie entreprise.
- Le second avantage, c'est que vous serez toujours rentable. Imaginons que vous créez trois systèmes de promotion et qu'un seul vous rapporte 200 € par mois, les autres rapportant respectivement 50 € et 30 €.

Grâce au principe de la duplication, vous touchez 280 € ce qui est bien supérieur au revenu que vous auriez touché avec un seul système de promotion. Si pour la gestion de chaque système vous dépensez 40 € par an, vous générez un chiffre d'affaires intéressant. Les charges restent les mêmes et si vos revenus augmentent il n'y a pas de variation importante des charges.

Avec le principe de duplication, les super affiliés augmentent leurs revenus. Ils gagnent plus d'argent, ce qui leur permet de vivre de l'affiliation.

⇒ 4ème stratégie – Créer des blogs sur les sujet de vos niche :

Le blogging est aujourd'hui le moyen le plus efficace pour montrer votre expertise dans une niche. Grâce aux articles que vous publiez, vous montrez aux visiteurs que vous avez une connaissance parfaite du sujet dont vous parlez. C'est aussi une belle manière d'apporter de la valeur aux internautes.

Vous leur faites gagner du temps parce qu'ils trouvent sur votre blog toutes les informations éparpillées sur internet. Ils vous font plus confiance et cela leur permet de dépenser de l'argent quand vous leur conseillez des produits.

Un blog de niche, c'est un blog spécifique sur un sujet donné. Il traite du sujet sans s'en écarter. Les blogs de niches sont créés pour gagner de l'argent. Vous n'avez pas besoin de prouver que vous êtes un expert ni même de montrer votre tête sur le site. Ils vous aident simplement à gagner de l'argent.

Pour réussir en affiliation, vous n'avez pas toujours besoin d'un blog de niche. Une simple liste de contact peut vous aider à atteindre les objectifs que vous vous fixez. Mais en créant un blog de niche, vous vous donnez beaucoup plus de chance pour réussir. Si votre blog est bien développé, il recevra beaucoup de trafic et vous pourrez aussi capturer des mails gratuitement.

Pourquoi les super affiliés créent des blogs de niche ? Simplement parce qu'ils veulent prouver leurs expertises et développer un business qui rapporte même quand ils dorment. Les internautes veulent lire des articles pour avoir des informations et lorsqu'ils trouvent l'information qu'ils recherchent, ils peuvent aller sur les places de marché pour acheter les produits.

Un blog de niche est une source gratuite de trafic. Ils peuvent donc construire leurs listes sans dépenser trop d'argent. S'ils dépensent de l'argent dans la publicité, c'est pour augmenter les inscriptions sur les listes de contact.

Personnellement, je crée mes blogs de niche et je les développe avant de créer la liste de contacts. Ainsi, j'utilise mes blogs pour construire mes listes, ce qui me permet de ne pas dépenser beaucoup d'argent dans la publicité. Ma stratégie prend beaucoup de temps. Voilà pourquoi si vous voulez vite gagner de l'argent, vous devez construire votre liste dès le départ et ensuite monter un blog de niche.

L'expérience a aussi montré qu'avec un blog, vous ne pourrez pas capturer 100 % des mails de ceux qui viennent lire vos articles. Imaginez que 100 personnes visitent votre blog et que 10 % de ces personnes s'inscrivent sur votre liste e-mail. Les 90 % de ceux qui ne s'inscrivent pas quitteront votre site et vous les aurez perdus.

Mais en mettant des liens affiliés dans vos articles, une partie de ces 90 % qui ne s'inscrivent pas peuvent décider de découvrir les produits dont vous faites la promotion les acheter. Même s'ils ne s'inscrivent pas et que vous les perdez, ils peuvent acheter un produit et vous touchez quand même une commission.

Un blog de niche n'a pas besoin de plusieurs centaines d'articles. J'ai des blogs de niche qui disposent de moins de 20 articles, mais qui rapportent plus de 200 € par mois. Combien ai-je investi dans la création de ces blogs ? Moins de 15 €, seulement l'achat du nom de domaine. J'ai juste effectué des recherches pour écrire des articles. Après j'ai fait ce qu'on appelle du référencement pour attirer des visiteurs.

Un autre avantage dans la création des blogs de niche, c'est la possibilité d'utiliser plusieurs plates-formes d'affiliation. Sur un seul blog, vous avez la possibilité d'utiliser Amazon, 1TPE et Clickbank sans oublier la régie publicitaire de Google AdSense pour toucher une part des revenus publicitaire... C'est un moyen pour multiplier les solutions de monétisations.

La formation que vous suivez ne vous apprend pas comment créer des blogs. Mais en dénichant des marchés rentables, vous pouvez déjà créer des sites rentables sur ces sujets. Si vous voulez en savoir plus sur les blogs de niche, ou si vous voulez vous former sur le sujet (ce que je vous recommande vraiment) vous devez acheter des formations. Attention, vous n'avez pas besoin de dépenser plusieurs centaines d'euros dans des formations. Juste quelques dizaines d'euros suffisent.

⇒ 5ème stratégie – Acheter des droits de reventes sur internet :

Les produits que vous trouvez sur internet ont été créés par des entrepreneurs qui disposent des droits. C'est leurs propriétés et vous n'avez pas le droit de les modifier ni de les revendre sauf s'ils vous offrent les droits. Avec les droits de revente, vous avez la possibilité de vendre les produits et de rapporter la totalité de son prix. Si un produit coûte 77 €, vous pouvez gagner cette somme à condition de disposer des droits de vente.

Il existe deux sortes de droits de ventes sur internet. On peut citer : les droits de revente simple et les droits de revente maître :

- *Avec les droits de revente simple*, vous avez simplement le droit de revendre un produit tel qu'il a été conçu par son fabricant. Il vous donne le droit de le vendre et de récupérer tout l'argent pour vous.
- *Avec les droits de revente maître*, vous avez la possibilité de modifier les informations contenues dans le produit et même d'enlever le nom du fabricant avant la vente. Avec ces droits, vous pourrez modifier le produit à votre guise et le vendre comme si c'est vous qui l'aviez créé.

Pour cesser de vendre des produits pour les autres. Si vous tombez sur un produit qui se vend très bien sur une plate-forme d'affiliation, vous préférerez le vendre pour vous-mêmes et garder tout l'argent sur votre compte. Ainsi, vous gagnerez plus d'argent que si vous aidez d'autres entreprises à vendre leurs produits.

Ce que vous recherchez en achetant les droits de revente maître, c'est la possibilité de mettre les produits en votre propre nom et de les vendre par la suite. En mettant les produits à votre nom, vous confirmez leur expertise.

Quand vous achetez un droit de revente sur un produit, vous avez le droit de le vendre pendant toute votre vie. C'est donc un investissement rentable à envisager. Comme pour les niches rentables, quand vous achetez des droits de reventes vous devez les dupliquer. Vos premiers revenus peuvent acheter de nouveaux produits que vous pourrez proposer sur internet. Plus vous aurez des produits de bonne qualité et plus vous encaisserez de l'argent.

Sur les plates-formes, vous découvrirez des droits de revente sur des produits à moins de 50 €, mais aussi à plus de 1000 €. En fonction de vos revenus, vous pouvez acheter des droits de reventes. Dès que vous commencez par gagner de l'argent en vendant les produits des autres, utilisez vos premiers revenus pour acheter des droits de reventes sur les produits qui se vendent très bien. C'est la manière la plus simple pour avoir un stock de produits sur les plates-formes d'affiliation et pour toucher de l'argent dès qu'un affilié vend votre produit.

Pour vous procurer des droits de reventes sur internet, ce n'est pas du tout compliqué. Vous devez simplement ouvrir votre navigateur et tapez « **Droit de revente suivi du mot clé recherché** » ou « **Droit de revente suivi du nom d'un produit qui se vend bien** ». Vous n'aurez qu'à étudier chaque produit proposé et la réputation de chaque vendeur des droits pour prendre votre décision.

⇒ 6ème stratégie – Créer des produits d'informations sur le sujet :

Si vous tombez sur une niche rentable dans laquelle les produits d'information se vendent comme de petits pains, vous pouvez créer vos propres produits et les proposer sur les plates-formes. En procédant ainsi, vous pouvez gagner plus d'argent que si vous vendez les produits des autres. C'est vous qui décidez du prix de vente et vous pouvez faire des promotions comme vous le voulez.

En créant vos produits ou en achetant des droits de reventes, vous pouvez aussi permettre à des affiliés de vendre vos produits et de toucher des commissions. Ici aussi vous gagnez plus, car les affiliés se battront pour vendre vos produits.

⇒ 7ème stratégie – Offrir des bonus aux clients :

Les super affiliés ont compris une chose très importante que les débutants ignorent. Ils offrent des bonus quand un client achète en passant par leur lien affilié. Pourquoi offrent-ils des bonus ? Il y a de plus en plus de personnes qui se lancent dans l'affiliation et qui veulent gagner de l'argent en affiliation.

En même temps, dans un marché ciblé, les acteurs sont les mêmes. Il se peut donc qu'un abonné à votre liste le soit également sur la liste d'autres entrepreneurs qui font la promotion du même produit.

La question que vous devez vous poser, c'est : Pourquoi un abonné à votre liste achètera le produit que vous recommandez en passant par le lien d'un concurrent plutôt que du vôtre ?

Parfois, il s'agit d'une simple chance qui amène le client par un autre lien. Mais, la plupart du temps, ce n'est pas un coup de chance. Le client est influencé par la puissance des bonus.

Les super affiliés créent plusieurs guides gratuits dans la même niche. Parfois, ils achètent comme je l'avais dit plusieurs droits de reventes ou créent eux-mêmes leurs produits dans la niche. Dès qu'ils proposent un produit dont ils font la promotion pour toucher des commissions, ils offrent aux clients un bonus directement lié au produit.

Imaginons qu'ils choisissent de faire la promotion d'un produit vendu à 147 € nommé : <<Comment perdre du poids naturellement>>. Pour pousser les clients à passer par leur lien, ils peuvent offrir les <<10 recettes brûleuses de graisses>> d'une valeur de 97 € ou <<Comment perdre 15 kilos en 60 jours>> d'une valeur de 97 € également. Comme vous pouvez le remarquer (dans cet exemple), ce sont des sujets qui sont directement liés au sujet principal du produit qu'ils souhaitent vendre.

Les prospects seront alors heureux de recevoir plusieurs produits dont la valeur dépasse 147 €. Ainsi si deux affiliés font la promotion du même produit, le client ira vers celui qui offre plus de valeur. Il est donc très important de donner de la valeur au prospect avant de recevoir son argent.

Si vous faites la promotion de logiciel que vous utilisez dans votre business, un bonus simple que vous pouvez offrir aux abonnés peut être un guide complet sur son utilisation. Le guide peut être un fichier PDF ou une vidéo dans laquelle vous montrez comment vous l'utilisez.

Pour finir, je vous recommande de préparer des bonus à offrir. Une raison de plus pour acheter le produit dont vous faites la promotion pour connaître son contenu. En achetant le produit, vous aurez la possibilité de connaître son contenu et de découvrir certains points qui auraient pu être traités, mais qui ne le sont pas. Ainsi vous créez un bonus en conséquence en traitant des sujets qui ne sont pas traités par le fabricant du produit.

⇒ 8ème stratégie – Continuer de donner de la valeur aux prospects :

Beaucoup de personnes attendent d'avoir un produit pour contacter les prospects. Sauf qu'ils remarquent que les ventes ne vont pas comme ils le souhaitent. Les super affiliés ont compris que pour vendre, il faut être en permanence près des prospects. Il faut que le prospect se sente intéressé. Il faut qu'il se dise : « *Cette personne est vraiment géniale. Elle est toujours là quand je suis bloqué pour m'aider* ».

Cette aide qu'on apporte au prospect est d'une si grande utilité que ce dernier se sent redevable. Donc faites en sorte que vos prospects aient cette sensation et vous verrez qu'ils achèteront quand vous proposez des produits en vente.

Pour offrir de la valeur, vous pouvez envoyer un mail chaque semaine ou tous les 4 jours pour **partager des astuces**, un article publié sur votre site ou une vidéo sur YouTube. Donnez toujours plus qu'ils n'attendent de vous et ils vous seront reconnaissant en achetant les produits dont vous faites la promotion. Une autre stratégie quand vous n'avez pas de blog ni de vidéo sur YouTube, consiste à envoyer vos prospects vers les articles et les vidéos des entrepreneurs dont vous faites la promotion de produit.

Si vous choisissez par exemple de promouvoir un web entrepreneur lambda qui dispose d'un blog et d'une chaîne YouTube que vous aimez, vous pouvez utiliser ses articles et ses vidéos pour les abonnés de votre liste. *Mais il est toujours mieux que vous créiez vos valeurs pour prouver votre expertise dans la niche.*

⇒ 9ème stratégie – Cacher les liens d'affiliation :

Cette stratégie est l'une des meilleures. Je devais normalement commencer par elle, mais si je l'ai gardé en réserve, c'est qu'il n'y a pas de meilleur moment pour en parler si ce n'est l'instant présent. Je vous recommande de cacher vos liens d'affiliation pour augmenter le taux de clics et donc de ventes.

Lorsque vous publiez du contenu sur vos sites ou blogs de niche, ou lorsque vous envoyez un mail contenant des liens d'affiliations, ceux qui s'y connaissent en affiliation évitent de cliquer, car ils savent que vous allez toucher une commission. Ils peuvent alors passer par leur propre lien pour acheter le produit pour recevoir eux-mêmes la commission.

Lorsque vous cachez vos liens d'affiliation, ils apparaissent sous la forme : **www.votresite.com/go/nomduproduit**. Aucun visiteur ne sait si votre lien est affilié ou si vous l'envoyez vers un article que vous avez publié sur votre site. Avant qu'il ne sache que vous l'envoyiez vers un produit qui se vend, il aura déjà cliqué sur le lien.

Sur internet, vous disposez de plusieurs solutions qui vous offrent la possibilité de cacher vos liens d'affiliation.

Si vous ne disposez pas d'un blog, la solution que je vous recommande c'est le site www.Goo.gl ou www.bit.ly. Ils permettent en quelques secondes de raccourcir vos liens en les cachant. Avec lui, un lien très long devient petit.

Si vous disposez de blog ou d'un site de niche, pensez au plugin *Pretty Link Lite* qui est une référence en la matière. Il cache vos liens en ajoutant la balise *nofollow* qui est très importante pour le référencement de vos sites comme on le verra dans le **module sur le trafic internet**. C'est ce plugin qui vous permet de créer des liens comme : **www.votresite.com/go/nomduproduit**. Quand le lien d'affiliation est écrit sous cette forme, les visiteurs cliquent plus car ils pensent découvrir un article sur votre blog. Les visiteurs qui n'auraient pas cliqué si le lien n'était pas caché, le font finalement. Et comme vous le savez, plus de clic signifie plus d'argent.

⇒ 10ème stratégie – Créer des comparatifs / Écrire des articles test :

Il est de plus en plus évident que les internautes se basent sur les avis des utilisateurs d'un produit avant de décider s'ils l'achètent ou pas. Ainsi pour maximiser leurs revenus sur internet, les super affiliés créent sur leurs blogs des comparatifs de plusieurs modèles des produits qu'ils recommandent.

À travers leurs comparatifs, ils peuvent ***comparer les prix de plusieurs appareils, la qualité de chaque modèle, les avantages à acheter l'un plutôt que l'autre...***

Si pour votre business, vous prenez la décision de créer des comparatifs pour booster vos revenus, pensez aux différents points que je partage avec vous ici. Ils vous permettront de booster vos revenus d'affiliation le jour même où ils sont mis en place et de disposer d'une visibilité importante sur internet.

Vous pouvez aussi faire des articles test. Qu'est-ce que cela veut dire ? C'est simple. Imaginons que vous avez un site sur le business et l'affiliation. Un article test sur un produit d'information sera du type : **J'ai testé la formation Affiliation Stratégique : Voici mon avis.**

Ces types d'articles prouvent aux visiteurs que vous avez utilisé le produit et que vous êtes certain de sa qualité. Mais pour faire ce type de texte sur votre blog de niche, vous devez vraiment connaître le contenu de la formation. Si vous ne savez pas ce qu'enseigne le formateur, vous ne pourrez pas donner un avis sincère.

CONCLUSION

Démarrer dans l'affiliation pour vendre les produits des autres est une très belle astuce pour démarrer son entreprise ou se faire simplement un complément de salaire. Mais en appliquant les bonnes stratégies, on peut même faire de l'affiliation une source de revenu principale. Beaucoup l'ont fait et pourquoi pas vous ? Comme vous venez de le voir, il existe au moins 10 stratégies gagnantes utilisées par les super affiliés pour gagner le maximum d'argent sur internet. Appliquez ces stratégies dans votre marketing et le succès sera au rendez-vous.

Ici prend fin le module 1 qui partage avec vous tout ce dont vous avez besoin pour bien démarrer votre business de ventes en affiliation.

J'ai fait de mon mieux pour mettre le maximum des informations que j'utilise dans ce module et j'espère qu'elles vous seront d'une grande utilité. Appliquez ces conseils pour choisir des marchés rentables et vous rapporterez énormément d'argent sur internet. Je n'en ai aucun doute.

Dans la suite de la formation, on en apprendra plus sur la création d'une liste de contact bien ciblé pour votre business.

À votre succès...

Nathanaël LONKPAME.