

Démarrez Votre Business Avec Zéro Euro Par L'affiliation...

Par Nathanaël LONKPAME

Notes de l'auteur

Cette méthode est gratuitement offerte et ne peut donc être vendue. Il a été proposé suite à la demande de mes lecteurs et tient compte de mon parcours personnel.

Les fruits que vous pouvez tirer ne dépendent pas de la magie et je ne peux vous promettre des résultats exacts. Tout dépend de votre implication dans les activités quotidiennes.

Aussi, sentez-vous libre de le distribué gratuitement à votre tour si vous respectez les conditions qui suivent :

- **Le donner gratuitement** telle qu'elle a été conçue à qui vous voulez. Vous pouvez par exemple en faire un cadeau à **l'inscription de votre liste si vous avez un blog ou une page de capture...**
- **Vous n'avez pas le droit de la revendre**, ni de modifier son contenu. Il doit rester comme vous l'avez reçu.
- Vous n'avez non plus de **droit de spammer pour l'offrir.**

Pour démarrer votre business, il existe plusieurs méthodes. Le problème la majorité d'entre-elles sont payantes.

Après plusieurs mois passés à travailler sur internet, j'ai compris qu'il était possible de démarrer son entreprise avec zéro euro d'investissement : il s'agit de la vente par affiliation ou de la vente des produits des autres.

Cette méthode entièrement gratuite demande simplement une discipline dans les diverses activités mais aussi de la patience dans ce que vous faites. Elle demande également un tout petit investissement dans le matériel information dont : un ordinateur et une connexion à internet. Si vous lisez ce guide, c'est bien parce que vous disposez donc de ces deux éléments indispensables pour votre succès.

Dans la suite de l'ouvrage, l'auteur préfère le tutoiement plutôt que le vouvoiement. C'est la manière qu'il a choisi pour échanger avec ses lecteurs.

Bonne lecture et à votre succès.

Nathanaël LONKPAME.

Voici une méthode gratuite pour démarrer ton business avec l'affiliation et surtout avec zéro euro

L'affiliation peut se définir vulgairement comme l'action d'affilier, d'être affilié ou de s'affilier à un groupe ou à une association donnée. Il s'agit ainsi d'une adhésion ou d'un rattachement à un groupe. Mais ici, nous parlons d'affiliation e-commerce sur internet, qui est une technique de marketing et de distribution. Une technique par laquelle un site marchand propose aux partenaires affiliés de faire la promotion de ses produits ou services en ligne. En tant qu'affilié, tu percevras un taux de commission sur chaque produit vendu par le biais de ton lien. En d'autres termes, la personne qui fait la promotion des produits proposés, touche un pourcentage sur les ventes, ou même en fonction des contacts commerciaux générés par l'intermédiaire de son lien.

Aujourd'hui, de nombreuses personnes se sont enrichies et continuent de s'enrichir sur internet en optant pour cette activité d'affiliation. C'est dire que tu peux également te faire beaucoup d'argent en choisissant de te lancer dans le domaine d'affiliation.

Pour y arriver, il t'est proposé ici une recette tout à fait gratuite. Elle te permettra de créer ton entreprise à zéro franc si tu appliques les bonnes stratégies.

Cette recette ne requiert pas d'investissement financier, il suffit juste d'avoir un ordinateur doté d'une bonne connexion internet. En plus, tu devras sacrifier de ton temps pour faire prospérer ton activité d'affiliation, pour atteindre ton objectif. La recette en question obéit à l'observance et au respect des étapes suivantes :

1-Création d'adresses-emails

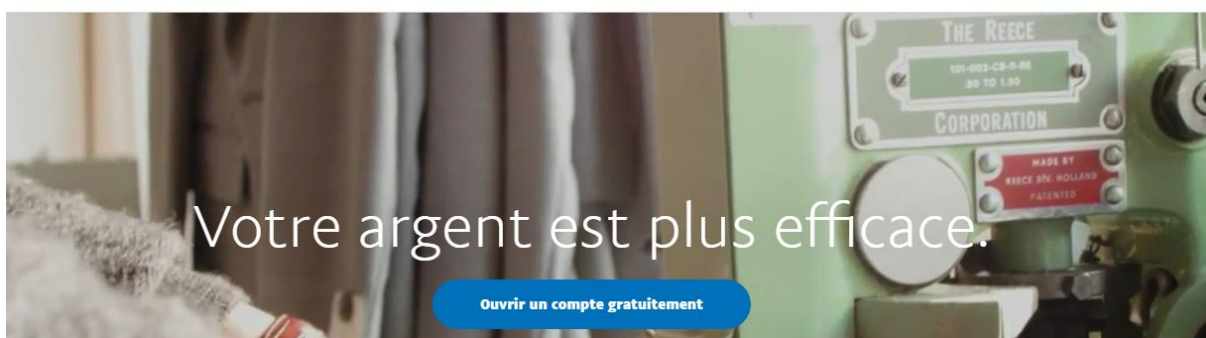
Il te faut créer de boîtes électroniques pour commencer ton activité d'affiliation. Dans ce cas précis, il est conseillé d'ouvrir 03 adresses-emails (par exemple Yahoo!, Hotmail et Gmail) au moins. Certaines adresses-emails auront des rôles spécialisés. Ce qui facilitera la gestion de tes activités en ligne. Il s'avère aussi nécessaire de disposer particulièrement d'un compte Yahoo! afin de générer du trafic vers tes différents sites et blogs destinés à la promotion des produits proposés.

2-Ouvrir gratuitement un compte PayPal et Skrill

L'ouverture d'un compte PayPal te permettra d'encaisser l'argent que tu gagnes en ligne. Pour ce faire, tu dois utiliser une carte bancaire, en l'occurrence MasterCard, Visa ou Carte Bleue. En vue de la confirmation de ta carte bancaire, PayPal prélèvera 1,5 euros de ton compte bancaire, et les positionnera sur ton compte PayPal.

C'est dire que cet argent prélevé ne va nulle part, il t'appartient toujours. Il s'agit tout simplement de transférer les 1,5 euros de ton compte bancaire vers ton compte PayPal.

Pour un débutant, il est bon de choisir un compte PayPal business... Une fois encore, retiens que tout ceci est gratuit.



Si tu es Africain, contact moi avant de penser à ouvrir un compte sur PayPal. Je t'aiderai à ouvrir un compte fonctionnel ; ce qui n'est pas permis si tu suis la méthode traditionnelle.

[Cliquez ici pour ouvrir ton compte PayPal.](#)

Comme dans le cas de PayPal, Skrill est une banque en ligne qui paie dans le monde entier.

A la différence de PayPal, les ressortissants des pays Africains peuvent facilement ouvrir et alimenter leurs comptes chez Skrill.

Mais il faut reconnaître que la majorité des plateformes d'affiliation paient avec PayPal. C'est aussi le processeur le plus utilisé et donc tu dois ouvrir les deux comptes.

Si je dois te conseiller un seul compte parmi les deux, ce sera [PayPal](#) sans aucune hésitation.

3-Inscris-toi à une plateforme d'affiliation

Ton inscription à une plateforme d'affiliation est l'étape PRIMORDIALE. « [1TPE](#) » est la plateforme d'affiliation où tu exerceras tes activités. L'affiliation consiste à vendre des produits existants (ou encore les produits des autres) et à percevoir un taux de commission sur chaque produit vendu. En d'autres termes, tu touches un pourcentage sur ce qui est vendu aux clients que tu mobilises.

Clique donc sur l'image ci-dessous pour t'inscrire gratuitement et avoir un lien d'affiliation spécialisé dans la vente des produits divers et variés en français. Les offres de la plateforme [1TPE](#) sont très sincères et crédibles.



[Clique ici pour t'inscrire sur 1tpe.](#)

Tu peux aussi t'inscrire sur d'autres plateformes d'affiliation comme la plateforme D'Amazon et ClickBank.

Il faut simplement que tu saches que sur Amazon, les commissions sont plus faibles que sur les deux autres plateformes. Aussi les deux autres plateformes vendent des produits d'informations. Ce sont des plateformes qui livrent alors partout dans le monde entier et quelques minutes après le paiement par le client.

4-Choisir des produits à promouvoir

Après l'étape de ton inscription à la plateforme d'affiliation, il te revient de choisir parmi les produits proposés ceux que tu souhaites promouvoir.

Pour y parvenir, tu choisis d'abord un thème central qui fondera tes efforts de promotion, et puis tu fais l'inventaire de tous les produits relatifs à ce thème.

Par exemple, si tu optes pour le domaine de l'amaigrissement, tu verras une liste détaillée des produits et programmes y relatifs. Ce qui est conseillé, c'est de recenser tous les produits, ton lien d'affiliation normal et ton lien d'affiliation raccourci dans un document Excel.

Ça fait gagner beaucoup de temps lors des recherches. Fais tes choix parmi les produits les plus nouveaux possibles et ceux qui sont très populaires.

La compétitivité du marketing sur internet veut que tu optes pour des domaines variés comme le jardinage, l'esthétique et les jeux.

J'ai publié un article sur mon blog qui t'aidera à bien choisir un produit sur la plateforme 1tpe. [Clique ici pour le lire](#).

5-Bien connaître les produits à promouvoir

Il est important de bien connaître les produits pour pouvoir convaincre le public de leur efficacité. Pour cela, tu peux acheter et utiliser toi-même le produit que tu souhaites promouvoir, ce qui te permet de pouvoir le recommander avec facilité. Si tu n'as pas d'argent pour te procurer le produit, il te suffit de choisir parmi les produits les plus connus. Là, dès que tu en vends 1 ou 2, tu pourras trouver de l'argent pour acheter toi-même le produit. Encore une fois tu peux lire un article complet sur le choix d'un produit sur la plateforme en [cliquant ici](#). C'est gratuit alors profite-en.

Après avoir satisfait aux étapes précédentes, il faut entrer dans la phase active de ton activité d'affiliation, c'est-à-dire la promotion des produits choisis.

6-Rédiger 10 articles pour inciter à l'achat du produit proposé

Il est nécessaire de rédiger 10 articles de 300 à 500 mots chacun sur le thème du produit destiné à la promotion. Les textes rédigés doivent être structurés comme suit : d'abord l'introduction pour poser le problème auquel le produit va remédier, ensuite le corps du texte pour décrire le produit avec tous les avantages de son utilisation, et enfin la conclusion où tu mentionneras le lien vers le produit via ton lien d'affiliation. La rédaction de tes articles doit être

basée sur la recherche d'arguments solides pour inciter à l'achat du produit. Il faut développer un argument par article.

7-Publier tes articles en ligne

Pour la bonne marche de ton activité d'affiliation, tu devras publier tes articles sur des sites de contenus gratuits comme :

Bonnenouvelle.fr

ContenuLibre,

Nopanda,

Fruitymag,

Libre-Article,

Ma-Chronique,

Portalaction,

RedactionWeb,

Secrets-de-Comment.

Publie sur les réseaux sociaux comme : [Facebook](https://www.facebook.com) , [Twitter](https://twitter.com),
[Google+](https://plus.google.com), [LinkedIn](https://www.linkedin.com) etc.

Sur Facebook par exemple, tu peux publier des articles gratuitement, pourquoi ne pas en profiter ? N'oublie pas que Facebook est l'un des sites le plus visité dans le monde. Recherches donc des groupes Facebook qui disposent de nombreux membres (abonnés) et publies-y des contenus. Attention tu dois opter pour des groupes qui traitent de la thématique des produits que tu promeus.

Ce sont là quelques exemples de sites sur lesquels tu peux publier des articles gratuitement.

Tu peux également trouver d'autres sites de contenus gratuits ou de communiqué de presse en cliquant sur le lien ci-dessous. Tu découvriras une longue liste de sites de ce genre.

<http://www.ecrirepourleweb.com/publier-sur-sites-de-communiques-de-presse-gratuits/>

Tu chercheras d'autres plateformes plus propices à la promotion des produits proposés. Par exemple, des plateformes de communiqués de presse.

Pour le faire, il te suffit d'aller sur un moteur de recherche comme Google et de taper : <<**site pour publier des contenus gratuits**>> ou <<**site de communiqué de presse**>> ou encore << **publier et lire des articles libres de droit**>>.

8-Protège et dissimule tes liens d'affiliation

Cela consistera à cacher tes liens d'affiliation en les raccourcissant gratuitement via le site [goo.gl](#) **de Google** ou [bitly](#).

Tu peux également copier tes liens dans un fichier, pour pouvoir les retrouver très facilement quand tu en auras besoin...

Je te recommande vivement cette dernière action si tu ne veux pas avoir à reprendre ce processus pour chaque article que tu auras à publier.

9-Crée ta signature pour tes commentaires

Sur les forums, il t'est possible de laisser une signature à la fin de tes commentaires.

Ta signature se traduit notamment par tes liens personnels remarquables à la fin de chacun de tes commentaires postés sur des forums et blogs.

Tu dois donc créer ta signature pour participer activement à quelques forums et blogs sur les sujets relatifs aux produits que tu entends promouvoir. Mais il est recommandé d'utiliser le lien raccourci dans tes commentaires sur 2 ou 3 forums importants.

Dans ce cadre, tu es invité à te faire enregistrer auprès de ces forums. Il faut que tes commentaires soient de très bonne qualité. Ce qui impactera positivement sur la promotion de tes produits. Dans tes commentaires, tu dois éviter de recourir aux termes comme « **Waou quel bel article !** » ou <<**j'aime vraiment cet article**>>. C'est un style ridicule. Il te faut aller plus loin et parfois même porter une critique constructive sur l'article. Cela donnera envie aux gens de venir voir ce que tu fais sur ton site et de mieux te connaître.

Il faut, par ailleurs, que tu enregistres en favoris, dans ton moteur de recherche sur ton ordinateur, tous les blogs qui traitent du thème relatif à ton produit. Là, de façon quotidienne, tu devras visiter chacun de ces blogs et contribuer activement aux commentaires.

N'oublie pas de mentionner dans tes commentaires, ton pseudo et ton adresse email ainsi que ton lien d'affiliation raccourci en guise de lien vers ton site internet.

Tu peux même mettre les liens vers tes articles de communiqué de presse ou de contenu libre que tu as publié.

10- La création de ton blog

Ici, tu es tout simplement [invité à créer ton blog](#) sur le sujet du produit que tu souhaites promouvoir. Ton blog, c'est ton portail à toi. C'est comme ta boutique et c'est en même temps ton espace privilégié pour promouvoir ce que tu voudras.

Avec ton blog, tu seras libre de publier du contenu quand tu voudras. Personne ne t'empêchera de publier parce que c'est toi qui décide.

Pour créer ce blog gratuitement, il te suffit d'ouvrir un compte gratuit sur Blogger ou WordPress. Tu pourras publier tes articles sur le blog.

Pour plus d'originalité, modifie un ou deux mots dans chaque phrase, reformule tes textes en utilisant notamment des mots synonymes.

N'oublie pas ceci : si tu publies les mêmes articles sur plusieurs sites, tu feras du contenu dupliqué. Ce qui n'est pas bon pour tes articles parce qu'ils ne seront pas bien positionnés sur les moteurs de recherches.

11- Rédige, puis publie régulièrement un billet sur ton blog

Il t'est demandé la rédaction périodique d'un court article à publier sur ton blog. A travers un billet par semaine, tu peux même informer ton public sur les avantages des produits mis en vente.

En ce qui concerne le contenu de ton billet, ne t'écarte jamais du domaine dont relèvent les produits que tu promeus.

12- Alimente aussi les sites de contenus gratuits

Il s'agira pour toi de faire l'effort de rédiger et publier, chaque semaine, un article sur les sites de contenus gratuits. Pour rappel, dans tes publications, il ne faut jamais oublier de mettre un lien vers ton blog. Il est vrai que le marketing par article est contraignant, mais cela finit toujours par produire de bons fruits. Jette-toi à l'eau et tu seras content.

13- Voici comment tu peux générer du trafic vers ton blog

Après la mise en place et l'alimentation de ton blog, tu dois maintenant penser à la création du trafic vers ce blog. Pour y parvenir, tu chercheras les blogs qui portent sur la même thématique que celle qui est relative aux produits que tu veux promouvoir. Il te suffira d'aller saisir, dans le moteur de recherche Google, le mot clé suivi du terme « blog » ou « wordpress ». Tu liras ensuite les

dernières informations sur chaque blog avant d'y poster toi-même un commentaire constructif.

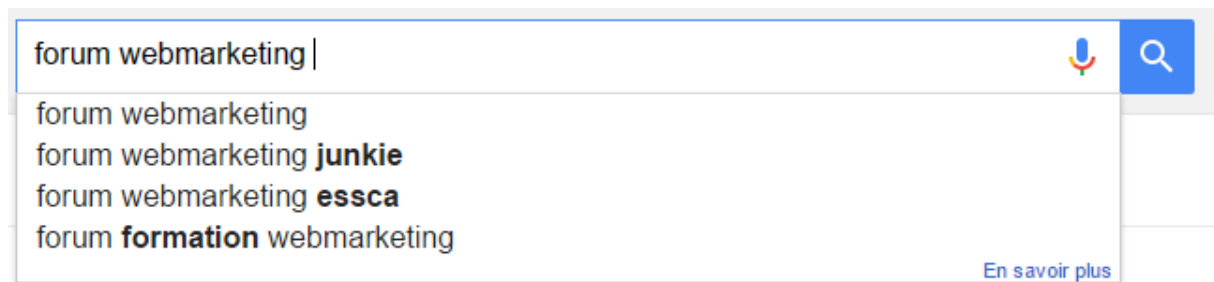
Dans ta signature, il est possible d'introduire ton site-web, en l'occurrence l'adresse de ton blog. Fais-le souvent et tu auras de plus en plus de visiteurs.

14- **Tu peux aussi générer du trafic via les forums**

Il est question du trafic que tu peux créer via les forums. A l'instar des blogs, il faudra que tu cherches des forums portant sur la thématique des produits destinés à la promotion. Ainsi iras-tu sur le moteur Google pour saisir le thème accompagné de « +forum ». Là, tu découvriras tous les forums sur ledit thème, et il te suffira de t'inscrire sur chacun d'eux aux fins d'y participer activement par le biais des commentaires pertinents.

Voici un exemple de recherche :

Puisque je suis dans le domaine du business internet donc du webmarketing, je vais rechercher les forums sur le webmarketing ou sur l'entrepreneuriat. Sur Google, je vais taper : <<**Forum Webmarketing**>>. Voici ce que ça donne en image :



1. Marketing Internet: Le forum webmarketing et référencement des Web...

www.webentrepreneurdebutant.fr/forum/ ▼

Marketing Internet: Le forum webmarketing et référencement des Web Entrepreneurs : Fan de Marketing Internet ? Cliquez ici pour rejoindre les 3000 Web ...

[Monétisation](#) · [Petites Annonces](#) · [Discussion générale](#) · [Blogging](#)

🔍 I: 58.2K 📄 L: 36 📄 LD: 649 📄 I: 12.1K 📄 Rank: 144K 📄 Age: error 📄 whois </> source

📄 Rank: 42.5M

2. Impact IM: Forum de Web Marketing Francophone

www.impact-im.com/ ▼

Impact IM est un forum de Web Marketing. Blogging, e-commerce, Référencement, monétisation, venez parler web avec des passionnés.

🔍 I: 3.85K 📄 L: 67 📄 LD: 81 📄 I: 2.39K 📄 Rank: 336K 📄 Age: error 📄 whois </> source

📄 Rank: 24.4M

3. Forum Webmarketing pour monétiser blog ou site Internet - NinjaLinker

www.ninjalinker.com/forum-webmarketing/ ▼

Impact IM est le forum de webmarketing francophone qui a rapidement trouvé sa place dans le petit monde de la monétisation de sites et blog...

🔍 I: 62 📄 L: 0 📄 LD: 380 📄 I: 66 📄 Rank: 381K 📄 Age: error 📄 whois </> source

📄 Rank: 31.5M

C'est un véritable moyen qui te permet de découvrir aisément les sujets se rapportant à ton produit. Tu connaîtras, par la même occasion, le problème que soulève le produit.

Il est déconseillé de mettre directement son lien d'affiliation dans le message du forum, sinon tu risques d'être banni dudit forum. Ce qui est plutôt conseillé, c'est de mettre le lien vers ton blog dans ta signature.

Pour ton inscription sur les forums, change d'identité et si possible d'ordinateur en vue de ne pas avoir la même adresse IP. Ton identité sur les forums ne doit pas avoir un lien vers ton blog.

Je te conseille donc de créer deux identités sur chaque forum avec deux ordinateurs différents.

Une identité peut comporter un lien vers ton blog placé dans une signature, et la seconde identité ne devra pas comporter de lien.

15- Yahoo ! Questions / Réponses, un outil pour générer plus de trafic !

En fait, tu peux générer un trafic très fort avec Yahoo ! Questions / Réponses qui est un outil bien connu dans les résultats de recherche sur Google. C'est-à-dire qu'une question posée dans le moteur Google apparaîtra dans les premiers résultats de recherche si cette même question a déjà été posée une fois dans Yahoo ! Questions / Réponses.

YAHOO!
QUESTIONS RÉPONSES

Rechercher dans Q/R Recherche Web

Beauté et mode
Entreprises et finance
Environnement
Gastronomie et boisson
Grossesse et enfants
Image et son
Informatique et internet
Jeux et hobbies
Maison et jardin
Musique, ciné, tv, loisirs
Politique et gouvernement
Restaurants
Santé
Sciences et mathématiques
Sciences sociales
Services Yahoo
Société et culture
Sports
Voyage
Économie locale
Éducation
International >

Découvrir Répondre

★ Si on vous propose de quitter l'Europe, le Brexit, vous dites oui ou non?
👉 Meilleure réponse : Entre une Europe inquisitrice et toute puissante ou pas du tout d'Europe, on doit pouvoir trouver un juste milieu.
59 réponses · Événements · il y a 4 jours

★ Le peuple anglais se rendant compte qu'il a été manipulé par des politiciens véreux pourrait-il demander l'annulation du Brexit ?
39 réponses · Actualité et événements - Divers · il y a 4 jours

★ Il ne veut pas chez lui, elle ne veut pas chez elle à quel endroit peuvent ils se retrouver pour un moment intime ?
44 réponses · Amour et relations - Divers · il y a 3 jours

★ Savez-vous que l'Angleterre ne sortira jamais de l'Europe ? du moins entièrement ?
👉 Meilleure réponse : C'est à voir. Si c'est juste dans l'intérêt du peuple, alors l'UE et la finance qui la gouverne pourrait bien tout faire pour que le RU parte bien et se casse la gueule rapidement, de manière à faire un exemple avec les autres pays moins bien lotis. Mais comme la City s'y trouve, donc leur... [afficher plus](#)
27 réponses · Actualité et événements - Divers · il y a 4 jours

★ Quels inconvénients pourrait-il y avoir à se croire heureux ?
👉 Meilleure réponse : Au réveil du sommeil de la crédulité, on passe à la caisse de la triste réalité : Déception, amertume et malheureusement par fois suicide.
28 réponses · Philosophie · il y a 5 jours

Comme tu peux constater en regardant cette image, il y a un vaste domaine qui sont traités sur Yahoo Q/R. Tu peux donc en profiter pour booster ton trafic.

Pour en arriver là, tu vas créer un compte sur **Yahoo ! Questions / Réponses** en te servant de l'adresse email Yahoo ! que tu as créée au départ.

Tu peux également créer un compte du sexe opposé afin de favoriser la crédibilité selon les domaines de ton activité d'affiliation. Dès que le compte est créé, tu dois participer en répondant à nombre de questions.

Mais tu es limité dans l'apport de réponses aux questions, car on commence avec le niveau 1. Après 48 heures, tu passeras au niveau 2. Celui-ci est crucial et te permettra d'activer tes liens en source de ta réponse.

Lesquels liens sont cliquables en vue de générer plus de trafic. Que tes réponses soient claires, précises et correctes, et tu as de chances d'avoir plus de visiteurs sur ton blog.

Pour contrer les fraudes sur Yahoo! toutes tes réponses ne doivent pas comporter tes liens. Le lien vers ton blog, non pas ton lien d'affiliation raccourci, peut apparaître seulement dans une réponse sur cinq.

La suite est que tu feras le tour des questions sur ton thème en y répondant. Tu as même la latitude d'effectuer de petites recherches afin de répondre correctement aux questions.

Ne manque pas d'introduire le lien vers ton blog à la fin de ta réponse et surtout vers un article de ton blog qui traite du sujet auquel tu apportes des réponses.

16- Détermine ton domaine d'affiliation de façon précise

C'est l'avant dernier conseil à te donner dans le cadre de cette méthode d'affiliation gratuite.

Il faut te concentrer sur une niche très précise. La précision est surtout de mise dans la formulation de ta vision. Si tu désires par exemple promouvoir un produit pour les chiens, il faut essayer de cerner la race du chien et son âge.

Si tu veux promouvoir des produits sur le fitness et la perte du poids, il faut affiner le sujet. Tu dois être pointu dans la définition de ton sujet. Cela te permettra de prouver ton expertise.

Ce qui t'aidera à rendre ta communication dynamique et proactive. Et tu pourras mieux mobiliser les clients potentiels.

En somme, cette méthode gratuite d'affiliation coûte, non pas de l'argent mais uniquement le temps. Sois tout simplement disponible pour bien remplir les formalités susmentionnées et tu ne regretteras pas. Tu vas te faire facilement de l'argent au bout de quelques mois.

Toutefois, il importe de souligner que la méthode gratuite en question n'est pas la plus productive. Elle te donne les techniques et les notions élémentaires. Si tu veux, tu peux passer à la vitesse supérieure pour gagner plus d'euros sur internet.

17- Sois persévérant.

Quel que soit l'activité que tu crées, tu dois être persévérant pour réussir. Rien ne tombe du ciel et même avec les meilleurs conseils du meilleur ou plus riche du monde, tu ne parviendras pas à de résultats significatifs si tu n'es pas persévérant.

N'oublie pas ceci : la peur est le mal de tous les hommes et tous chemins mènent à Rome si tu choisis la bonne direction...

Pour aller à ce stade supérieur, il suffit de suivre par mail mon mini cours gratuit que j'envoie chaque semaine aux abonnés. J'y partage de conseils précieux ainsi que des méthodes plus rentables.

[Clique ici pour t'inscrire au mini-cours gratuit sur le business internet et les finances personnelles.](#)

Tu recevras ainsi des cours gratuits qui t'aideront à booster tes revenus.